

致富的秘诀永不随时间流逝

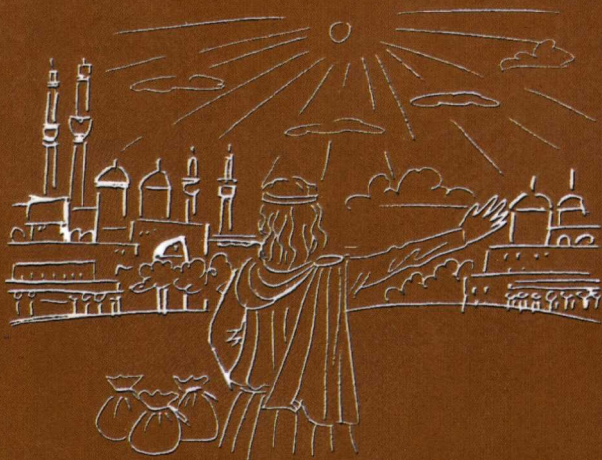
拿破仑·希尔：每一位有志成功者必读此书

RICH MEN IN BABYLON

巴比伦富翁

——成功就是比他人优秀一点点

[美] 乔治·克拉森 著



地震出版社

巴比伦富翁

——成功就是比他人优秀一点点

[美] 乔治·克拉森

地震出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

巴比伦富翁——成功就是比他人优秀一点点/[美] 乔治·克拉森.
—北京:地震出版社,2004.10

ISBN 7 - 5028 - 2562 - 2

I. 巴… II. 乔… III. 巴比伦人-商业经营-经验 IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 088600 号

地震版 XT200400271

巴比伦富翁

——成功就是比他人优秀一点点

乔治·克拉森 著

责任编辑:陈宏德

责任校对:肖 华

出版发行: 地震出版社

北京民族学院南路 9 号

邮编:100081

发行部:68423031 68467993

传真:88421706

门市部:68467991

传真:68467991

总编室:68462709

传真:68467972

E-mail: seis@ht.rol.cn.net

经销:全国各地新华书店

印刷:北京铁成印刷厂

版(印)次:2004 年 10 月第一版 2004 年 10 月第一次印刷

开本:787×1092 1/32

字数:85 千字

印张:5.5

印数:00001~10000

书号:ISBN 7-5028-2562-2/Z·340 (3188)

定价:18.00 元

版权所有 翻印必究

(图书出现印装问题,本社负责调换)

乔治·克拉森出生于1874年，曾自己创办出版社。从1926年开始，他出版一些教人理财的小册子，这些小册子都是以寓言和故事的体裁来讲述的。读起来犹如倾听祖父母讲述一个个美丽动人的童话故事。而其中最受欢迎的就是本书——《巴比伦富翁》。《巴比伦富翁》可以说是西方励志经典之作。近一个世纪以来，这本书激励无数普通人走上了致富之路，著名的成功大师拿破仑·希尔在其《励志进修书目》中，极力推荐“每一位有志成功者必读此书”。很多公司、银行、保险公司都纷纷购买，分发给员工阅读。

本书写给所有钱包空空的人，
以说故事的方式，阐明如何累积财
富，并传授了解决财务问题的方法
与态度。在各种谈论如何获得个人
财富的励志书籍之中，本书被誉为
最伟大的一本。

责 编：陈宏德
策 划：刘 浪

凡是胸怀大志的人，最后总是会有所成就的。

成功就是比他人优秀一点点。

目 录

来借钱的朋友 / 1
巴比伦最富有的人 / 13
致富七讲 / 31
黄金运用五定律 / 55
50 块黄金的困惑 / 73
贫穷的灵魂，富贵的心 / 99
巴希尔的故事 / 119
最幸运的人 / 131



来借钱的朋友

为什么我们的钱仅够应付吃穿？为什么偏偏是
我们？

为什么赚不到更多的财富？

——因为我们从来没有去寻找过。

人物表：

班瑟：战车工匠，工作努力，但缺乏理财观念，渴望改变现状的人。

阿甘奴：乐师，有不错的专业技能，但不思进取，到处借钱度日，得过且过。

在幼发拉底河流域的巴比伦王国里，炽热的阳光正毫无遮拦地照射到班瑟的身上。汗水不断地从他的额前渗出，滚落到他的胸脯上。这会儿他有气无力地坐在自家的院墙上，愁眉苦脸地看着自己一贫如洗的家和露天作坊。一辆刚做完一半的战车，静静地呆在作坊里。

他家不远处耸立着巍峨的皇宫。再往前走，则是直达云天的巴尔神殿的彩绘塔楼。许许多多像班瑟家这样低矮的房舍，在皇宫和城墙巨大的阴影里，显得更为简陋和寒碜。富丽堂皇的巴比伦城和破败污秽混合在一起，令人炫目的有钱人和最悲惨的穷人毗邻而居。

就在班瑟的身后，喧闹的大街上挤满了富人家的车子，有鞋穿的小生意人和没鞋穿的乞丐，行色匆匆走在街道两旁。不时，有奴隶们将装满清水的羊皮袋运进皇宫，去浇灌皇宫里的空中花园。偶尔，富人也得给伺候国王的奴隶们让路。

班瑟的妻子不时地从敞开的大门口偷偷看他一眼，虽然她不曾说什么，但她的样子似乎在提醒班瑟：家里快没粮食了。如果他不继续挥舞锤子，给



车子磨光涂漆，拉紧车轮圈上的皮带，完成这辆战车，然后把它卖给有钱的主顾，家里便不会有银子用了。尽管如此，今天这位粗壮的造车匠依然背靠着墙，他似乎正为某个难题而苦苦思索着。

班瑟过分沉浸在自己的问题里，仿佛置身在喧嚣而混乱的街道之外。突然，一阵熟悉的七弦琴声把他从冥思中拉了回来。他转过身，他最好的朋友——乐师阿甘奴已站在他的面前。

“愿诸神保佑你！我的朋友。”阿甘奴的语气总是



很恭敬，“慷慨的神会使你暂时脱离了劳作的辛苦。我真为你的好运气感到高兴，我愿与你一起分享。现在你的钱袋一定是鼓鼓的，不然你一定还在忙碌着吧！我想向你借5个铜板去参加今天晚上举行的贵族宴会，宴会一结束，我就如数奉还给你。”

“就算我有5个铜板，”班瑟没精打采地回答道，“我也不会借给任何人——哪怕是你，因为你知道，那是我所有的财产。没有谁会把他的所有财产借给别人，哪怕是他最好的朋友。”

“天啊！”阿甘奴十分惊讶，“你身上连一个子儿都没有，竟然还有心情这样悠闲地坐着。为什么不赶紧去完成那辆战车呢？难道你还有别的办法能赚到钱？我的朋友，这个样子可不像你做事的风格。你曾经拥有的热情都跑到哪里去了？有什么事情让你不开心？你是不是遇到了什么麻烦？”

“这一定是神在戏弄我。”班瑟点头道，“都是因为昨夜的美梦，我梦见自己成了一个富可敌国的富翁，身上有着装满沉甸甸金币的钱袋。我随意地把钱抛给那些穷人和乞丐，给我妻子买最好的衣服，给自己买任何想要的东西。我有很多的金子，怎么花也花



不完。我感到无比的满足和快乐。那时，你根本认不出我就是那个曾经拼命工作的老朋友，你也不会认出我的妻子，她竟然没有了皱纹，形态有如一个美丽的少女，脸上洋溢着幸福的笑容。”

“这的确是一个令人喜悦的梦，”阿甘奴说道，“但是这样的美梦怎么会让你变得如此闷闷不乐呢？”

“因为当我醒来的时候，我发现我还是一贫如洗。我想与你一起谈谈这个问题。很多年来，我们俩的处境几乎差不多。小时候我们一起到祭司那儿去学习智慧，长大后我们也一直是最亲密的朋友。长时间地努力工作，任其自然地花钱，我们似乎都很满足于这样的生活。这么多年来，我也赚到了不少钱，可是，却从来没有真正体验过充裕的财富带来的那种喜悦，我只能在梦中去体会。难道我真的比那些富翁们笨吗？”

“我们居住在全世界最富裕的城市。所有的商人都这样说，世上没有哪一座城市的财富比得上巴比伦城。这座城市到处都是财富，它们就在我周围，而我们自己却如此的穷困潦倒。阿甘奴，你辛辛苦苦工作了几十年，钱包却总是空空的，还大老远跑来跟我说：‘能不能借给我5个铜板，等到今晚的贵族宴会

* 对于整个社会而言，金钱日益成为人们事业 *
* 成功的重要标志之一，是作为衡量人们工作价值 *
* 的重要手段，你拥有财富的多少越来越证明你自 *
* 己对社会创造的价值的大小。 *



结束，我就会还你。’可是，我的钱包跟你一样，也空空如也。”“肯定是出了什么问题，为什么赚不到更多的财富？为什么偏偏是我们？为什么我们的钱仅够应付吃穿，甚至还不够！？”

“班瑟，认识你这几十年来，还是第一次听你这样说话。”阿甘奴感到很惊讶。

班瑟说：“这么多年来我也从来没有这样想过。我每天起早贪黑，埋头工作，努力做出最好的车子。我天真地认为，因为我的努力，终有一天，神会赐予我无穷的财富。但这样的事从来也没有发生。现在我才知 道，神永远不会无缘无故地降下财富，如何才能得到神的眷顾，我为此感到郁闷而忧伤。

“我渴望成为一个富有的人，拥有一切美好事物：土地、牲口、充实的钱袋和漂亮的房舍。我愿意为此用尽我全部的智慧，想尽一切办法，盼望我的辛苦劳动能得到相应的回报。我们究竟出了什么问题？你也想一想，为什么我们不能像别人那样富有？”

“我也想知道其中的奥秘！我也心不甘。”阿甘奴回答说，“我弹琴赚来的钱一点儿也不够用。为了不让家人挨饿，我常常绞尽脑汁。我多么希望能有一把

优质的七弦琴，弹奏我喜欢的音乐。有了它，演奏出的音乐肯定美妙得连国王也没有听过。”

班瑟说：“是啊，你确实应该拥有那样一把琴。有了这样的七弦琴，全巴比伦都不会有人比你演奏得更好。别说国王，连众神灵也会被你演奏的美妙音乐感动。可是我们太穷，怎么可能买得起这样的琴呢？听，铃声响了，瞧！”班瑟说着，指向一队挑水进皇宫的奴隶，他们赤裸上身，汗流浹背。他们五个人一排，一大羊皮袋的水压得他们弯着身子，艰难地向前行走。

“那个领头的人看起来真不错，”阿甘奴指着走在前面，手拿着摇铃的人说，“他应该算得上是我们这里出类拔萃的人物了。”

“在那队伍里肯定不乏栋梁之才，”班瑟深有同感，“他们同我们一样技艺不凡。那些身强力壮、金发的北方人，满脸微笑的南方人，附近各国矮小的棕色人。所有这些人每天在河流与皇宫花园之间往返劳作，天天如此，年年如此，没有一点指望。他们吃不好，睡不暖，真是可怜啊，阿甘奴。”

“我们也好不到哪里去，虽然我也为他们感到可



怜。我们惟一的优势只不过是自由人而已，但还是要为生计担忧。”

“这确实让人很难过，阿甘奴。我不想再过这种奴隶般的生活了。工作，工作，还是工作！没有别的。”

“可是，又有什么办法呢？混一天算一天吧”阿甘奴道。

“今天早些时候我碰到了我们的老朋友阿卡德，他驾着自己金色的战车。”阿甘奴说，“阿卡德如今已是富可敌国，然而，他可不像别的有钱人那样高高在上，他不会瞧不起我们这样卑微的人。他微笑着向我挥手，路上所有的人都能看到他对我微笑致意，让人有点遗憾的是我还一直欠着他的钱。”

班瑟问道：“据说阿卡德是全巴比伦最富有的人？”

“他可不是一般的富，连国王都找他询问有关金钱方面的事。”阿甘奴回答说。

班瑟打断阿甘奴的话：“那他到底有多少钱啊！”

“胡说！”阿甘奴道，“一个人的财富不在于手里有多少钱。如果不能像河流一样源源不断地获得金子

要想变得富有，你就必须向富人学习，
在富人堆里即使站上一会，也会闻到富人的
气息。



的话，再鼓的腰包也会很快变空的。阿卡德的收入就是源源不断的，所以他可以任意挥霍，钱包却总是满的。”

“收入，”班瑟突然大叫道，“这就是问题的关键！我其实一直期望，不管我在家中，还是外出旅行，都能拥有一份永远都不断绝的收入。就像用管道接回的泉水一样，而不像那些每日背水的奴隶，日日做着重复的事情。阿卡德肯定知道怎么去获得这样的收入。我比较迟钝，不知道他能不能为我解释清楚这样的致富之道？”

阿甘奴回答道：“我想他已经将他的致富之道都传授给他的儿子诺马瑟了。我听说，诺马瑟一个人到了尼尼威城。酒馆里的人都说，没有他父亲阿卡德的理财方面的指导，诺马瑟也成不了尼尼威城最富有的人。”

“阿甘奴，我有一个好主意”。班瑟欣喜若狂，眼中闪出亮光，“向好朋友询问并不用花钱，而且阿卡德从来都乐意免费给人提出一些理财的建议。虽然我们如今还是囊中空空的穷光蛋，这没有任何关系，只要我们从不懈气。我们再也不能这样过了，我们一定

要成为有钱人。我要让这个想法成为我人生的新起点，走吧，我们现在就去找阿卡德，问问他怎样才能获得源源不断的收入。”

“班瑟，你去吧，我还要去借钱参加今天晚上的宴会呢！”

班瑟想道：“现在我终于明白为什么我们一直这样贫穷了，因为我们从来没有去寻找过。我一定要去请教阿卡德。”



巴比伦最富有的人

赚一个，花一个，就无法让钱财为你服务，更别指望有更多的钱再为你所用。

人物表：

阿卡德：从一无所有变成富有的商人，他不断进取、学习和实践理财的法则，并积极地回报社会。

加米希：拥有财富和智慧的人。他乐于帮助那些勤奋而上进的年轻人。

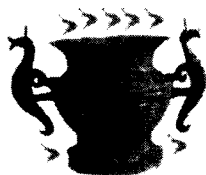
在古巴比伦王国，有一位叫阿卡德的人，他特别富有。他不仅仅富有，而且慷慨大方，乐善好施，在当时赢得了人们的普遍敬仰。他不论是对他自己还是他的家人，他都从不吝啬花钱。就算如此，他的财富依然一年比一年增加。

有时，他年少时的朋友问他：“阿卡德，你是如此幸运，现在已是全巴比伦最富有的人，可是我们如今还要为生计而奔忙。你衣食无忧，享尽人间繁华，而我们却必须辛辛苦苦地工作才能勉强让家人吃饱穿暖。

“可是，我们曾经处在同一水平线上，接受同样的教育，玩同样的游戏。无论学习还是游戏，你都不比我们出色多少，在毕业后相当长的一段时间里，你也和我们一样平平常常。

“而且，我们看到，你工作也不比我们更勤奋。但是，为什么变化无常的命运之神单单选中了你，让你享有财富和幸福，难道我们就没有这样的资格吗？”

朋友们恳求阿卡德说一说他是如何拥有如此多的财富的，在一个适当的时候，他给朋友讲述了自



己的故事：

年轻时，我发现到处都是可以给人生带来快乐和满足的东西。我由此得出结论，财富可以帮助一个人更好地享受快乐和获得满足。

财富就是力量。有了金钱，许多事情都容易办到。

你可以买最华贵的家具来装饰你的家。

你可以到全世界去旅行。

你可以享尽世上的珍馐美味。

你可以拥有最精美的珠宝和饰物。

你甚至可以为神盖金碧辉煌的殿宇。

除此之外，你还可以做更多的让你身心愉悦的事情。

认识到这一点以后，我就决心一定要赢得人生中这些美好的事物。我不愿意虚度时光，只是看着别人享受美好的人生，自己却一事无成。我也不能容忍自己一辈子只能穿廉价的衣服，过着拮据的生活，我不能容忍自己一辈子做个穷人。相反，我要成为一个富有的人，我要主宰自己的命运。

你们都知道，我父亲只是个普通的小商人，我还有许多兄弟姐妹，我不可能继承到什么财产。

而且，正如同你们所说的那样，刚毕业的时候，我并没有超人天分，也没有出众的才能。所以，我知道，如果我不付出辛勤的努力，不刻苦学习、钻研并尽快掌握致富诀窍的话，我将与你们一样，整日为生计而奔忙。

每个人都有同样多的时间，不要让时间白白溜掉，而要用时间来致富。现在，你们不得不承认，除了也许美满的家庭之外，再也拿不出别的什么东西可以炫耀了。

关于学习，有个睿智的哲人教导我们，学习分为两类：一类是前人已经认识的知识，另一类知识则需要我们不断地去发现，在生活中去积累。所以，我尽力探索累积财富之道。一旦我了解了这些诀窍，我便全力以赴，勇往直前去实践它。

如果等到我们离开这个世界，那幽幽的冥界只有无尽的黑暗。所以明智的做法是，当我们还能享受灿烂的阳光时，就应该尽情去享受神的赐予，去创造和丰富生命。



开始，我找到一份在官府文史记录厅刻泥板的工作，每天大部分的时间，我都在刻写泥板。

时间不断地流逝，我不停地工作，但是我却没有任何积蓄。吃饭、穿衣、接朋待友、祭祀等日常生活所需，很快就花去了我所有的收入。但是我的决心却没有动摇。

直到有一天，高利贷商人加米希来到官府大人那儿，预订了一套《第九法令》，加米希对我说，他必须在两天内得到这个法令，如果我能尽快帮他做完，他将付我两个铜钱的报酬。

我于是拼命工作，加班加点，但是法令实在太长了，加米希来取货时，我还是没有刻完。他非常生气，并且说如果我是他的奴隶，他一定会给我痛打一顿。官府大人是不会让他打我的，这一点他很清楚，所以我并不害怕。我对他说：“加米希先生：你非常富有，你能告诉我你是如何致富的吗？如果你愿意，我就熬夜干活帮你刻写，我保证在明天早上的时候你一定能得到它。”

加米希高兴地说：“你真是个干脆好学的人，好吧，就照你所说的约定吧。”

整整一夜，我拼命地刻泥板，我累得几乎直不起腰来，油灯的气味熏得我头昏脑胀，双眼模糊。但是，到天亮他来取活儿时，所有的泥板总算刻好了。

我对加米希说：“现在是你兑现诺言的时候了。”

“小伙子，你已经实现了你的诺言，”加米希说，“所以我也不会失信的，你想知道的我都会告诉你。我老了，上了年纪的人都喜欢唠叨，喜欢把自己积聚起来的智慧和经验讲述给年轻人。可是，年轻人常常以为老年人的智慧已经过时了，对现在没有什么用处。他们不知道，那曾经照耀过他们祖先的太阳，和即将照耀他们子孙万代的太阳，都是同一个太阳。”

“记住我的话吧，否则你将无法全部理解我后面所说的真理，从而以为你昨夜的辛劳是白白的浪费了。”

加米希严肃起来，声音变得低沉有力：“我找到了致富的道路是从我决定把自己全部收入的一部分留作自己用的那一刻开始的。你也将一样。”



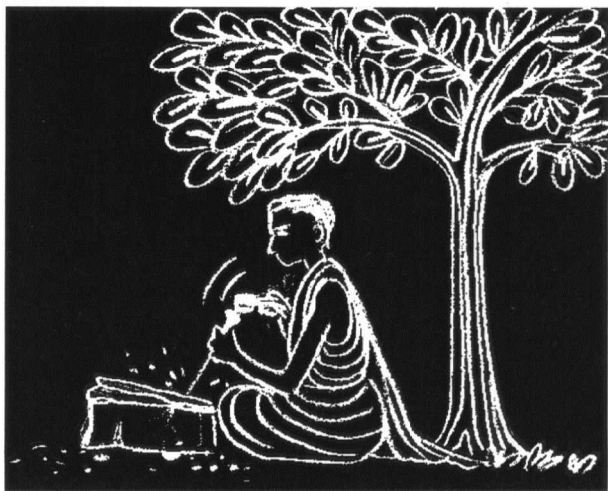
他一言不发，只是盯着我，那眼神仿佛是要把他这句话铭刻到我的心里去。

“就这些吗？”我问道。

“这句话已经足够让一个人变成商人。”他答道。

“但是那些钱本来就是我的，不是吗？”我追问道。

“根本不是这回事儿。”他说，“你难道不用付钱给裁缝吗？你难道不用付钱给鞋匠吗？你难道不



吃不喝？住在巴比伦城，到处都需要花钱。你上个月的工钱还剩多少？你去年的收入现在还剩多少？小笨蛋！你一直付钱给别人，却没有给自己。傻瓜啊，你拼命工作都是为了别人。像那些奴隶一样，为供他吃穿的主人拼命地干活。如果你把你每次所得工钱的十分之一给自己留下来，想想吧，10年后你会有多少钱？”

这点儿计算是难不倒我的，很快地，我回答说：“也就是相当于我一年的工钱呗。”

他却不以为然：“算你说对了一半。你所存的每一块金子，都是能为你赚钱的奴隶。每块金子经过流通所赚的银子则是它的孩子，这些银子还能替你再赚些钱进来。知果想成为有钱人，你就要想办法让所存的钱有赚头，再让这些储蓄金的利息也能赚些小钱。所有这些大钱小钱都有助于你得到你所渴望的财富。”

“你以为我这一番话是来骗你白白辛苦一夜工作吗？如果你天资聪颖，听得懂我所说的这些真理，那么我敢肯定我回报你的将千万倍于你昨夜的工作。”

“你全部收入的一部分是你有能力留存的。无论你赚到的钱少得可怜到何种程度，每次存款也要保证



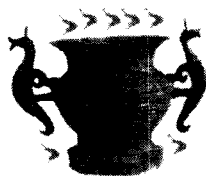
达到所得的十分之一。你应该尽可能存比这十分之一更多的钱，先预留这一部分钱给你自己储存。如果余的钱不够，一些不是必需的衣服和鞋子，先不要买，必须用的钱是那些用来买吃的、赈济穷人及献祭给诸神的钱。

“财富有如一棵树，也是从一粒小小的种子开始，逐渐长起来的。你所存的每一个铜板都是种子，它将来会长成财富这棵大树。你越早播下种子，就会越早看见钱树长大。你越是勤恳不断地以存款培育、浇灌，就越早能在树阴下乘凉。”

一边说着，他一边拿起泥板，说完了，就转身走了。

我反复思索他的一席话，确实很有道理，所以我决定照他说的试试看。每次我买东西付钱时，就从里面抽取十分之一存起来。令我奇怪的是，我并没比以前短缺什么。其实，我多花少花那十分之一的钱，生活情况并没有太大的影响。但是我必须经常克制自己，当我的储蓄慢慢增多时，我必须忍住想花去一点积蓄的欲望，抵制远处或者近处各式各样的好东西的诱惑。我一次又一次地战胜了自己。

*
* 对钱财必须有爱惜之情，它才会聚集到你 *
* 身边，你越尊重它，珍惜它，它越心甘情愿地 *
* 跑进你的口袋。 *
*



整整一年过去了，加米希再次见到我时。他问我：“小伙子，晃晃悠悠一年过去了，你积蓄那十分之一的收入如今是否还在你的口袋里呀？”

我挺直了胸脯说：“当然啦！前辈，一个都不少！”

他看了看我，说：“不错，那这些钱你都用来干什么了？”

我如实相告：“那些钱我全都给了砖匠阿莫。他跟我说，他经常在海上远游并且能够到达黎巴嫩的港口城市苏尔城。他打算在那里买些稀世珍宝回来，然后我们在巴比伦把它高价卖掉，赚得的利润我们俩平分。”

加米希愤怒了：“你这种笨蛋就应该吃点苦头！你怎么能相信一个砖瓦匠会懂珠宝生意呢？难道你想知道关于星星的知识的时候你就去找面包师吗？你会吗？要是你还有点头脑的话，你就应该去找天文学家。这下好了，你这一年的积蓄都付之东流了。小伙子，我看你是太急于求成了，没办法，继续努力吧！要是下次你还需要珠宝方面的知识的话，记住去找珠宝商；需要有关牧羊方面的知识，就去找

牧羊人。像这些有关专业的建议他们也许都会免费为你提供，注意！要吸收对你有用的那一部分！不要向一个完全没有储蓄经验的人请教有关储蓄的问题，那样你全部的积蓄都会有消失的危险，这样的结果，只能证明你接受了错误的建议。”

加米希和往常一样，说完就告辞了。

果然，应验了他的话。但是我没有忘记他告诉我的储蓄的建议，每月把收入的十分之一存起来，这个时候定期存钱这件事对我来说变得轻松自如了，因为我已经把存钱当成了习惯。

又是一年过去了，加米希回来看我，说：“一年的时间这么快就过去了，你可有什么进展？”

我回答说：“我持之以恒地努力储蓄，然后把这些钱借给制造盾牌阿格投资铜材，我们商定他每隔四个月给我付一次利息。”

加米希说：“干得不错！那快说给我听，那些利息你怎么处理的？”

“我拿去买蜂蜜、美酒和蛋糕，再美美地吃上一顿，还添了一件红色的袍子。现在对我来说最大的愿望，就是将来有一天，我能买一头驴来骑，日子



真是越来越好了。”

加米希讽刺道：“你的钱子钱孙都被你装到肚子里了！你赚一个花一个，还怎么让钱财为你服务呢？更别说会有更多的钱让你调遣。这个道理是很明显的？你应该学会攒下一大堆钱，并学会去利用这些钱，让它们做你的奴隶，去为你源源不断地增加收入，这样你以后的生活才能高枕无忧呀！”

再见到他已经是两年以后的事情了，他明显地苍老了。他问我说：“阿卡德，你当富翁的梦想已经实现了吗？”

我说：“虽然没当上富翁，但是我确实攒了一些钱。就像您告诉我的那样，我用利滚利的方法，增加了我的财富。”

他问我说：“你还经常去砖匠那里听取建议吗？”

我调皮地回应说：“要是和造砖有关的事，我想我还得去找他。”

加米希继续说：“阿卡德，看来你已经得到我的真传了。你不但学会了量入而出，而且也懂得向那些富有经验和才干的人请教，而且还知道如何用储蓄的钱为自己赚钱了。现在，攒钱、存钱和用钱，你都会

应用了，所以你可以担负重任了。我已经是越来越老了，可气的是我那些没用的儿子们，从来听不进我的建议，只知道挥霍，却不去想如何赚钱。我那庞大的产业要是落到他们手里，不会有什么好下场的。所以要是你肯跟我到尼普城去，照顾我在那里的财产，我愿意和你结为搭档，我的财产可以分给你一部分。”

我就是这样来到了尼普城，帮助他管理他那庞大的产业。由于我志向高远，又深谙理财的成功法则，所以让他的财产迅速增加，我自己也越来越富有。加米希去世以后，按照他的遗嘱，我也得到了应得的一份。要想有所成就，就得有坚强的毅力。要是有一天我对自己说，在未来的90天里，每天进城经过某座桥的时候，我都要扔一块石头进去，那我一定能做到。假设到了第7天，我把这件事给忘了，我不会安慰自己说：“明天再多丢一块吧！”我肯定会返回去，把当天该扔的石头扔进去。到了第50天的时候，我也不会对自己说：“算了吧，阿卡德，这样做根本毫无意义，还不如一天全干完了事，以后就省事了，不用天天想着。”不，我肯定不会这样



想，我也绝对不会这么去做。

我不给自己定任务就算了，要是一旦定了，我就必须尽力去完成。我坚持做事要善始善终，不去做那些不切实际和自己承担不了的事情。所以我可以保证，我应该会一直悠闲自得地生活着。

一位朋友说：“要是像你所说的那样，适当地迈出第一步，然后再坚持下去，就会致富。如果世界上人人都这么做的话，我想世上所有的财富加起来，也不够大家分的吧？”

阿卡德说：“只要你付出汗水，财富当然会增长。比如说，一个富人给自己盖了一栋豪华的大房子，难道他为盖房子花掉的钱就全部消失了吗？不是的，砖匠、建筑工人、设计师都会因此获得收入，所有为建造这栋房子付出辛苦劳动的人，都会得到一份富翁投资盖这栋房子所用掉的钱。房子盖成以后，难道房子会贬值吗？不但如此，而且房子还会增值的。豪宅四周的地价不也同样应该随之增长吗？财富的生长方式是很奇特的，谁也无法预知它的极限。金钱其实只是上帝用以指引人们活动方向的工具而已。谁拥有了金钱，谁便能掌握创造财富的主

动权。”又一个朋友问道：“你光是给我们一些致富的建议又能怎么样呢？时光又不能倒流，我们如今都老了，而且没有积蓄，该如何是好呢？”

阿卡德回答道：“我建议你学学加米希的做法，时刻提醒自己：‘我只要把收入的一部分留给自己消费。’无论早晚，你都可以不断地用这句话提醒自己，直到它铭刻在你心里，像一团燃烧在天边的烈火照耀着你。争取让自己存下比十分之一更多的钱，要是可能的话，最好你也能从开销中留出十分之一的钱；前提是第一个十分之一的储蓄你已经严格地完成了。很快你便会明白，拥有一笔自己的钱感觉是多么的美好。眼看着钱包一天天鼓起来，你就会越来越高兴。拥有财富的幸福将令你大受鼓舞，自然而然地，你对赚钱的决心也会更大。你赚的钱越多，你可以用来享受的钱也就越多了。

“下一步，你就可以学习如何用你的存款为你赚钱了。让财富作你的奴隶，并且让所有赚来的钱，都为你服务。

“看看你周围的老人们，要知道，总有一天你也会像他们一样慢慢变老。要能保证自己将来过上衣

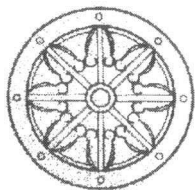


食无忧的生活，就要谨慎投资，避免损失。虽然看上去放高利贷是非常赚钱的，但是它却包含着风险，可能让你在不知不觉中变得一贫如洗，追悔莫及。”

阿卡德的朋友们听完后纷纷离去。他们当中大部分人还是紧锁着眉头，因为阿卡德所说的那些话他们并没有完全明白。其中还有人说：“既然阿卡德如此富有，为什么不肯把一些钱分给我们这些不走运的人呢？”只有为数很少的几个人听懂了阿卡德充满智慧的话语，他们知道，加米希之所以反复到文史记录厅里去找阿卡德，是因为他发现了一个正在勤奋工作的年轻人，黑暗中他渴望着光明，渴望改变现状。不断拼搏的阿卡德在辛勤耕耘之后终于走向光明，未来幸福的生活正在向他招手。除非你亲身体会到那面的理财法则，而且从现在开始便去实践它，并且时时刻刻都准备着机会的光临，否则的话，就别想真正获得财富自由和幸福无忧的生活。

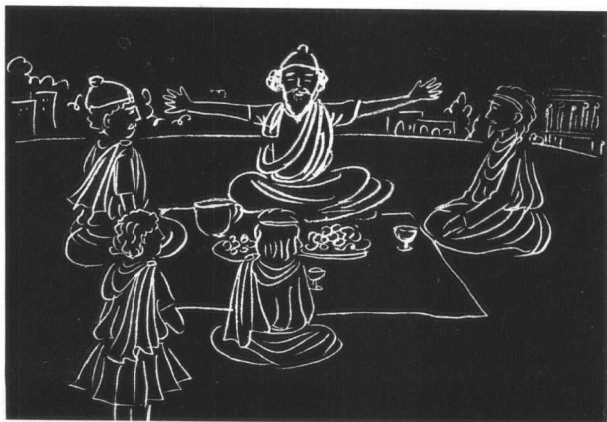
后来的几年时间里，阿卡德的一些朋友还是常常来向他请教，每一次都受到阿卡德的欢迎。阿卡德从来都是免费为他们提供理财方面的知识，和大多数富有经验的人一样，阿卡德也喜欢提供自己的

财富经历和理财之道。阿卡德进一步告诉他们，存款要投资在有安全保障而且能够营利的事业上，这样才能避免损失或者资金被套牢得不到利润。



致富七讲

若信守智慧的规则，上帝则会给予幸福的保证。



古巴比伦曾经非常繁荣，当时人们称它为“世界的首富之都”，在那里汇聚的金银珠宝的数量难以计数。

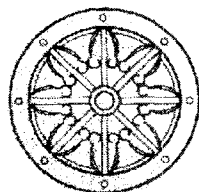
可是巴比伦的巨额财富并非因为巴比伦城的天然禀赋。而在于巴比伦人具有高妙的理财智慧。那里的人们都掌握了一定的发财致富的技巧。

当时巴比伦的一代圣主——萨贡王无时无刻不盼望着巴比伦能够成为世界上最富有的大都市。要想达到这个目的，首先巴比伦必须是世界上有钱人最多的城市。也正是出于这种考虑，他需要让所有的老百姓懂得致富之道。萨贡王非常重视对国民的理财教育，通常情况下，在古巴比伦人们对那些懂得经营之道的人是相当敬重的。

那时，巴比伦的首富阿卡德就常常被邀请到国家的圣殿里，去作关于理财方面的七大演讲。

第一讲：第一桶金

迈上成功的第一步，就是让我们的钱包鼓起来。走不好第一步，便无法拥有自由财富的未来。



我和你们一样，我最初的工作也是刻写泥板，这就是说，我也是靠着我的努力工作才赚得了我的第一桶金，确切地说是一百个铜板。

你是靠什么养家糊口的？如果一方面你肯付出劳动，另一方面你又会谋求利益，凭这一点你就比我更具有取得成功的优势。大家不难看出，无论是从事商业贸易，还是出卖个人劳动都可以让人赚到钱。可是只凭劳力来致富是相当困难的。这就好比通过挑水来挣钱：

一小时的工作换一小时的报酬。

一个月的工作换一个月的报酬。

一旦我们停止挑水时，收入也就停止了。要是哪一天发现自己腰部扭伤，起不了床，那天便挣不了钱。

如果可能，我们应该让收入像自来水管一样，源源不断地流进来。这就要求我们要么有大量的利息收入，要么有稳定的投资收入。无论如何我们先得让自己的钱包鼓起来，既然每个人都渴望积累自己

的财富，那么也只有充分利用现有的资源作为打开财富之门的钥匙，从现在做起，才是明智的做法。

现在有一个篮子，如果我们每天早晨往篮子里放 10 个鸡蛋，到了晚上再取出 9 个，结果是总有一天篮子里会装满鸡蛋的。

显而易见，每天我从篮子里拿出来的鸡蛋总比放进去的少一个。

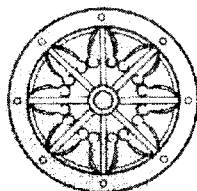
致富的第一个要领：

让你的收入大于支出。

你们每放进钱包里 10 个硬币，而花销不能超过 9 个，这样用不了多长时间，你的钱包就会鼓起来，它的重量越重，你握在手里的感觉越舒服，你的灵魂也就越会感到轻松与满足。

这句大实话听来过于简单，甚至简单得让你觉得可笑。可是它便是我迈向致富的第一步。我曾经像你们一样囊中羞涩，我对自己的贫穷深恶痛绝，我甚至无法满足自己平常的欲望。但所幸的是后来，当我严格控制自己的支出不超过所得的十分之九，慢慢地我的钱包就鼓了起来。

现在，我直言不讳地告诉你这个奇妙的真理。当



我赚 10 个铜板但只花 9 个的时候，我的日子竟仍然过得有滋有味，和过去比较没有丝毫窘迫之感。时隔不久，我感觉攒起钱来比以前更容易了。老天爷赐给芸芸众生的这样一条定理：如果你是一个将收入所得一部分存起来而不是花得干干净净的人，你获得金子会相对容易些；与之形成鲜明对比的是，钱包常常瘪着肚子的人，他的财富之门对他们永远都是关着的。

一个人在想像着自己达到最志得意满的状态时，难道仅仅是能够积累一点钱财、成天过着相对温饱的生活吗？事实并不止这些，他总是指望自己拥有更丰富的黄金、土地、各种商品、无数的牛羊和收益极高的巨额投资。当我们从钱包花去的那 9 个铜板原来是用来满足前一项需求，而节省下来的那个铜板是用来达成后一项要求——进行投资时，财富便开始向我们招手了。

记住：

赚了 10 个铜板，花销时控制在 9 个以内。

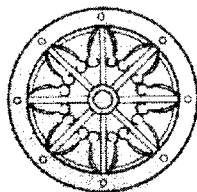
第二讲：只花必需的钱

花钱花在刀刃上，不要浪费一分钱。

如果一个人赚的钱都应付不了他每天的日常生活开销，说存下十分之一岂不是成了空话？我们每个人的收入高低有别：有一些人赚的钱相对多一些，有一些人则相对少一点，有的人还要养家。所以有必要让你们知道这样一个有关人的事实——那就是我们平时不断重复着的“必要开支”永远都是和我们的收入持平的，甚至还不够，除非你有意降低标准。

有时我们把必要开销和欲望两个不同的概念混淆了。你们个人的欲望，还有杂七杂八的你们家人的欲望，永远都无法通过你们的薪水来获得满足。所以，单单凭个人的劳动收入来满足这些欲望的话，你的钱常常会显得不够用；即使金钱散尽，你仍然觉得不满足。

每一个人的诸多欲望注定不能被他们的能力所满足。你们也许以为一个人到了像我一样有钱时，他所有的欲望应该满足得差不多了吧？如果你这么



认为，那你就错了。

正因为我的时间和精力都十分有限，能品尝的东西、以及我能从中获得的乐趣都是有限的。就像一个辛勤的农夫不小心在地里留下了很少很少的空间，但野草仍乘机扎根抽芽，并迅速地成长。同样的道理，一旦你们的欲望有了充足的空间得以释放，它们也会肆无忌惮地膨胀起来。人的欲望是那么多，以至于你只能让其中的很少一部分得到满足。

如果深入研究、探讨、分析自己的生活习惯，你就会惊奇地发现，你曾经认为必须加以考虑的一些开销，其实也是可以免除或减少的。时不时地用这句话来提醒自己：花钱要花在刀刃上，不浪费一分不该花的钱，不要让你的欲望大于你的能力。

所以，你可以把你渴望用钱去满足的每一个愿望刻在泥板上。其中肯定有非做不可的事，先挑选出来，然后用钱包里九成以内的钱去兑现它。其他如果不是必要的就应该断然去除，因为那些愿望只是平常人的世俗生活中很小的一部分，要是任由它们发展下去，只会让你贪婪的心加重，到时后悔也来不及了。

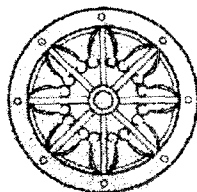
然后，你再对那些非做不可的事情的花销作预算，千万不能让预算威胁到你的钱包里正在增长的那十分之一的存款。你应该把储蓄目标的实现，作为自己一种最大的满足。

预算需要不停地作下去，而且要灵活地进行调整，也帮助你合理地理财。记住，对你来说第一重要的就是，你一定要把正在膨胀着的钱包握紧。

预算目的只有一个——帮助你握紧钱包。预算不但能让你享受到日常生活中必要的享受，还能帮助你在能力范围之内，得到其他的享受。预算所能保证的，是你最需要的那些享受，而不会让突发奇想的冲动逼迫你放弃对自己来说最重要的享受。预算好比黑夜里的一盏明灯，它能把你钱包的漏洞照得一清二楚，迫使你面对这些漏洞能想办法把它补上。那些让你毫无节制地挥霍的欲望，都是你贫困的领头人。

记住：

富足就是能力大于欲望。



第三讲：用财富来增加财富

当我们的钱包正一天天鼓起来时，我们已经能够严格地把自己收入的十分之一储存起来了。尤其是明白了控制开销，握紧钱包的道理。接下来，我们将要考虑的是如何用我们已有的财富来为我们赚钱，增加我们的财富。

鼓鼓的钱包当然令人得意，但是，除了造就吝啬鬼和守财奴之外，它似乎没做过其他什么好事。我们从收入里把金子存了下来，这只不过是迈出了走向成功的第一步而已。我们财富的基础，是在于如何用这些储蓄去建立自己的生意。拥有自己的生意便意味着独立和自由的开始，而且是越多越好。一个生意就好比一根财富的管道，降低我们的投资风险方式就是拥有一根好的管道或是多根管道。

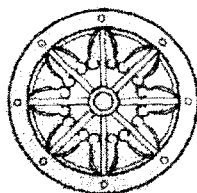
记得我的第一次投资可是失败得一塌糊涂，把老本都赔干净了，这段故事我们以后再说。第一笔让我赚钱的投资，是我借给那个叫阿格的盾匠的那笔钱。这个人每年都要买好几船的铜，他把它们从

海外运回来，在巴比伦出售。因为阿格自己没有这么大的资本来运作他的生意，所以每年他都会向那些手头上攒了点钱的人借钱。阿格为人很厚道，铜货出手之后，他总是及时还钱，而且连利息也一起还上。

每次我都是先把本钱和利息拿回来之后才借钱给他。这么一来，不但我的资本在增加，而且由资本产生的利息也在不断增长。让我最兴奋的是，这些钱最终都会回到我的钱包里。

一个人是否富有，不是看他钱包里一时有多少个铜板。而是看他的投资与生意的回报是否源源不断流入他的钱包。无论是谁，都希望自己无论在家工作还是出门旅行，都会有源源不断的收入涌进钱包里。从而走出依靠用时间来换取金钱的生活陷阱。

把钱借给阿格投资铜材，让我第一次收到投资的回报。这次经历增长了我的智慧，财富不断增长，我能投资出去的钱和我的投资的规模都在不断扩大——从当初的只借给一个人，到后来的能借贷给很多人。我的理财思路越来越清晰，金子更是滚滚而来。



在微薄的收入中我积攒出的黄金供我驱使，为我服务，去赚更多的黄金。不光是它们，就连它们带来的利息也在帮我赚钱，让我的财富越来越多。

只要合理投资，你的财富就会快速攀升。举例说明：一位农夫在他第一个儿子出生的时候为他在经营贷款业务的钱庄老板那里存了 10 块银钱，并告诉老板这些银钱要存到他儿子 20 岁的时候。老板答应每隔四年会支付他 25% 的利息，农夫说这银钱是给他儿子存的，不急着用，所以把利息也都放到本金里面。

农夫的儿子到了 20 岁的时候，农夫去钱庄老板那里取这笔钱。这笔银钱按照复利计算，10 银块钱的本金现在已经涨到 31.5 块银钱了。

农夫很高兴，因为他的儿子还小，这笔银钱暂时还用不上，他就把银钱继续存着。等他儿子 45 岁的时候，农夫去世了。钱庄老板把这笔银钱结算给农夫儿子的时候，已经有 167 块了。按这个结果计算，45 年里这笔银钱靠利滚利已经增长了 17 倍。

记住：

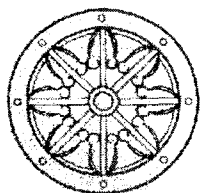
要让你的每一分钱都像农田里的作物一样，不停地用种子种出新的果实来增加你的收入，只要利滚利，你的财富就会源源不断地来。

第四讲：谨慎投资，避免损失

要是一个人不能把钱包抓紧，那里面的银子很快就会溜走。所以先把小数目的金子存起来是非常有必要的，在上天赐予我们更多的财富之前，一定要看紧它。

一个人一旦有钱了，就会有很多看似可靠的机会前来试探你，好像只有采取了这些看似可靠的行动，你就会发更大的财。你的亲戚朋友们也总是对这类投资充满无限美好的向往，并且鼓励你加入他们的行列。

在你把钱借给别人之前或是自己进行投资时，最好先调查清楚，借钱的人是不是有能力还上他欠的债，他的信誉如何，他或你自己投资的事业是否可靠，免得你辛辛苦苦得来的钱都白白浪费了。



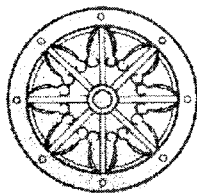
不管谁向你借钱做投资，事先你都得彻底弄清楚，他所做的投资是否要承担风险。

我的第一笔投资，可以说是一场悲剧。我把自己一年的积蓄，全部交给一个砖匠阿莫，他漂洋过海到提尔城做珠宝生意。他答应我要买一些珍贵的腓尼基珠宝回来，然后我们俩平分出售珠宝所得的利润。没想到那些腓尼基人简直太无耻了，他们竟然把看上去像珠宝的玻璃卖给了阿莫，结果我却因此亏尽了血本。吃一堑长一智，原因很简单：我怎么能委托一个砖匠去做珠宝生意呢？所以今天我想通过自己这个经验告诉诸位，不要对你自己所谓的智慧太自信了，轻易就把自己珍贵的财富扔到大海里去了。这种时候应该找经验丰富的人多请教。在他们的帮助下，你期望得到的利润可能马上就会来到你的钱包里。实践证明，这些建议最大的价值就是可以保证你不至于遭受损失。

记住：

看紧你的钱包，避免损失，不要去做冒险的投资，即使你不能马上致富，但是至少你也不会血本无归。

头脑里没有产生对财富的渴望，也就失
去了成为富人的条件。



第五讲：拥有自己的房子

一个人拿出收入中的十分之九来作为日常开销，已经足够他享受人生了。要是他还能从这十分之九当中再取出一点点来增加他的投资，却并不影响他的生活品质的话，那他的财富就会迅速增长。

巴比伦的男人绝大部分都要背负养家的重担，他们向地主交房租，家里也没有足够的地方满足他们妻子养花种草的愿望，孩子们玩的地方也非常有限，只能到肮脏的巷弄里撒欢。

要是能有一大块干净的场地，让孩子们尽情玩耍，太太们也有地方种花养草，甚至再种些蔬菜供一家人品尝，那才是真正地享受生活。

没有一个男人不喜欢吃自己家里种出来的无花果和葡萄，也没有一个男人不渴望拥有属于自己的房子。一个他一手营建的家，能让他充满自信，并且让他心甘情愿地去付出。所以，我提倡每一个人都争取拥有一套属于自己的房子。

如果一个人他对拥有自己的房子充满真诚的渴望，他就一定会达成心愿的。我们尊敬的国王把巴

比伦的城墙一而再地向外扩建，所以现在城里面有足够多的土地可以利用。要是价格合理的话，我建议大家可以把这些土地买下来。同时，要是你们向经营钱庄的老板借钱买自己的房屋和土地的话，他们是非常乐意把钱借给你的。要是你再拟定一个购房计划，提出一个必要的相对合理的贷款数目，借到能支付砖匠和建筑商的钱是没有问题的。

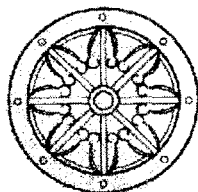
房子盖起来了，你就不用再给地主付房租了，只要还钱庄老板的钱就可以了。你给钱庄的老板分期付款，每付一次，你的债务都会减少一点，用不了几年的时间，你就拥有自己的房子了。

这样一来，你的妻子就可以在河边洗完她漂亮的袍子回来时，还可以顺手灌一羊皮袋的水浇灌家里种的鲜花和蔬菜。

一个男人一旦拥有了自己的房子，常常也拥有了无限的幸福。他的生活开销会因此节省很多，富余的钱可以让他享受到更多的生活乐趣，满足他一直渴望实现的那些愿望。

记住：

如果可能，应尽快买一套属于自己的房子。



第六讲：为未来生活做准备

一个人从生到死这中间都得活着，这是人生不得不走的过程，除非他被神召去了。所以，每个人都应该替自己老了以后做打算，存下够用的钱是未来生活的重要保障。今天我们要讲的就是，如何在年轻的时候，就为未来的生活做好准备。

靠合理的理财之道累积财富的人，不能不为未来着想。他有必要设计一个投资方案，以保证他后半生的生活，等到老了的时候，这些提前准备的钱就能让他安度晚年。

确保未来生活无忧无虑的方法有很多。有的人会找一个自以为保险的地方，挖个坑把财宝埋藏起来。可是不管他的手段多么高明，找的地方多么隐蔽，总有一天强盗会找到这些财宝并挖走它。所以我不提倡大家采用这样的方法。

我建议大家可以买几栋房子或者是几处地产以备养老之用。要是你选的房地产能升值，那么你这辈子都可以从中获利，一旦以一个好价钱出手，那

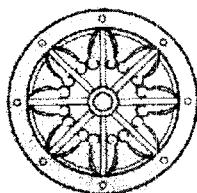
你养老的钱是足够了。

你也可以把手头的零钱存到钱庄里，而且不断增加你的储蓄额。钱庄老板给你的利息，能保证这笔钱会连本带利地不停增长。我认识一个叫安乐的鞋匠，他跟我说，8年来，他坚持每周存2块银钱到钱庄里。最近钱庄老板给他结算，结果让他喜出望外。他那笔小额定期存款加上每4年25%的利息，连本带息一共是140块。

我也替他高兴，就用我很擅长的算术帮他继续算下去，要是他能再把这种储蓄坚持20年，那么他从钱庄老板那里得到的将是4000块银钱，这些钱他一辈子都花不完。由此可知，像这样长期的小额定期存款，确实能得到相当高的回报。

无论一个人年轻的时候生意多火爆，投资的回报利润多丰厚，但是，如果你忽视了储蓄的重要性，总有一天你会后悔的。除非你建立了稳定收入的生意，确保在你年老时依然有源源不断的收入，就像拥有一台印钞机似的。

我相信总有一天，那些富有智慧的人会设计出一套适合自己的保险计划，让老百姓可以靠平日定



期支付一笔小数目的存款，慢慢聚成大钱，用以保障他们将来的生活。我个人认为这个计划是非常可行的，应该大力提倡。但是在没有足够的收入的情况下，执行起来就不太现实了。因为这种计划所需要的运作时间，恐怕要比今天在座的各位和所有参加者的寿命还要长，这个计划必须有足够的收入才能去施行。

对于一个丧失劳动能力的老人或者是家里没有人赚钱的人来说，没有积蓄是非常悲惨的事情。可是我们不得不面对今天的生活现实，必须结合我们所处的时代来制定一个合理的财务计划。

记住：

无论何时，储蓄都是必需的。

第七讲：提高你的赚钱能力

前几天，有一个年轻人来找我借钱，我问他借钱干吗用，他对我发牢骚说他的钱总是不够用的。我说这就表明你这个人的还贷能力是很差的，因为

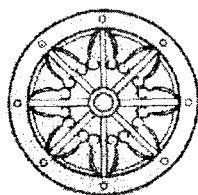
每个月你都攒不下钱来还贷款。

我跟他说：“小伙子，现在对你来说最重要的是赶紧想办法多赚钱。你打算用什么办法提高自己的赚钱能力呢？”

他说：“我只能每次都去找我的主人，最近两个月的时间里，我已经六次向他提出加薪的要求了，可是他拒绝了我，因为他还从来没有遇到像我这样频繁要求加薪的人。”

可能我们大家会嘲笑这个家伙，他把问题看得也太简单了，但是这里面却蕴涵着一个可取因素，那就是在他的内心，对赚取更多的钱充满了强烈的渴望，这是正当可取的愿望。

一个人想要致富，先要有强烈的致富愿望，而且这个愿望越强烈越清晰越好。朴素的愿望总是缺乏力量。要是一个人只是简单地想“要是我也能成为富翁就好了”，那这个目标可太缺乏进取心了。一个人渴望拥有5块黄金的愿望总是容易实现的。在他如愿以偿并且守住这些黄金以后，他就可以通过相似的方法赚来10块、20块甚至是100块的金。看看，就是这么简单，他很快就会成为富翁。在学



习从简单到复杂，从小到大的过程中，一个能赚更多钱的方法已经让他摸索出来了。财富的累积过程就是这样的：不要瞧不起小钱，要先从小钱下手，慢慢地就会赚得更多，总有一天你会发家致富。

务必使你的目标简单明了。如果目标太多太杂乱，甚至超出你的个人能力，你还怎么能实现它呢？

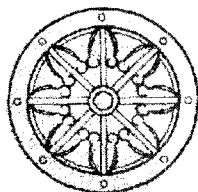
假如一个人能使自己的工作技能不断地得到锤炼，那他的薪水也会不断地增加。

我当年也就是一个每天只赚几个铜板的普通刻泥板工人，通过观察我发现，那些比我刻泥板多的工人赚的钱也比我多，所以我就暗中较劲，一定要在技术上超过他们。我总结出了别人比我薪水高的原因所在，所以我就在自己的工作中投入了更多的兴趣、专注和意志。

过了一段时间，果然我的刻板数量成了工人当中最多的。当我的技术水平提高的时候，我的薪水自然就会随着增加，我就没必要像刚才我所说的那个年轻人那样，需要六次去找他的主人，要求确认他的工作能力，以便增加薪水了。

如果我们的智慧增加了，财富也会随之增加。

* 发财的普遍原则，那就是不要让自己的 *
* 支出超过自己的收入，如果支出超过收入便 *
* 是不正常的现象，更谈不上发财致富。另外 *
* 就是要确保投资本金的安全。 *



提高自己的技术水平，向水平比自己高的人学习，你肯定会得到补偿的。如果你是一个工匠，你可以向你们这一行中技艺最精湛的老工匠学习，学习他们积累的技巧和方法；如果你是一个律师或者医生，你可以和同行们进行讨论，交流经验和心得；如果你是一个商人，你可以为物美价廉的好货不断地付出劳动。

各行各业的人都在设法改变以求进步，对工作富有热情的人总是争取掌握最娴熟的技术，这样他们才能为雇主提供最优质的服务。在此，我祝愿各位在进步的道路上永远走在最前列。

那些有成功理财经验的人之所以能够富起来，就是因为它们为很多事情做好了准备。我觉得一个懂得自重的人，至少应该把以下这些事情做好：

尽最大努力还清债务，不买超出你购买能力的商品。

尽最大努力照顾好你的家人，让他们心里总是充满对你的赞美，时时想着你，说起你。

趁着还能挣钱，就为未来做好准备。如果有一天你不想工作了，你的财产依然能照顾好你的生活；

如果可能，要去关心身边那些渴望成功而身处困境中的人，尽可能给他们提供适当的帮助。

我把我用一生的时间总结出来的经验，归纳成七个摆脱贫困的要领，我希望这些要领能让所有渴望致富的人们从中得到启发。

记住：

真正的财富是智慧带来的。



黄金运用五定律

黄金的价值可以计算，可是智慧的价值怎么能算得出呢？缺少智慧的人，很快就会失去他拥有的黄金。

人物表：

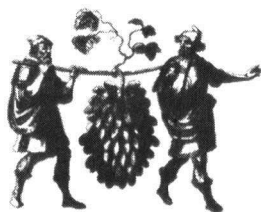
希德尔：富翁阿卡德的儿子。经过不断理财尝试，最终因为遵循他父亲告诫他的黄金运用五定律而获得成功。

要是有这样一個機會放在你面前，一邊是裝滿黃金錢袋，一邊是刻著智慧語錄的泥板，你會選擇哪一個？恐怕大家的回答是：黃金！當然要黃金！

你們聽見在這漆黑的夜晚荒野上野狗的嚎叫了嗎？它們因為飢餓而狂吠、吼叫，可是一旦吃飽了，它們又會干些什麼呢？相互撕咬，或者是昂著頭晃來晃去，然後接著相互撕咬，接著昂著頭晃來晃去，誰會去想自己能不能活到第二天早上呢？

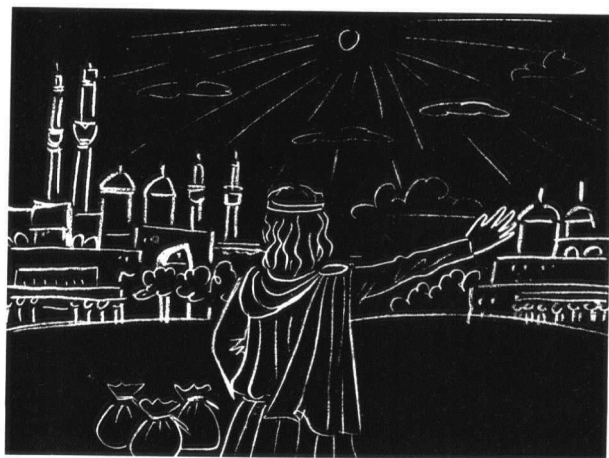
原來有一些人也是如此，讓他們在黃金和智慧之間做出選擇，他們做了什麼？拋棄智慧，選擇黃金來滿足他們揮金如土的生活。千金散盡之後，他們嚎啕痛哭，因為再也沒有黃金供他們消遣。請你們記住，想要擁有黃金，就必須懂得遵守黃金定律！

按照巴比倫古老的风俗，富人家的孩子都是跟父母住在一起的，為的是將來那些男孩子們能夠繼承父母的財產。但是阿卡德不是這樣，在他的兒子希德爾剛剛成年的那一天，他把他叫到自己跟前，非常嚴肅地說：“我的兒子呀，我盼望着你能尽早繼承我的事業，但是首先你必須證明給我看，你有智慧和能力能夠管好這些財產。所以我想讓你離開



这里到外面的世界去闯荡一番，让我们看看你赚钱的本领和赢得众人尊敬的能力。

“为了能让你有个良好的开端，我送你两件东西。当年我白手起家的时候，可是连这两样东西都没有哩。首先我给你一袋黄金，要是你善于利用的话，它们就是你未来事业有成的基础；还有，我要把这块泥板也交给你，上面刻的是运用黄金的五大定律。要是你能在实践中运用这些定律，那么它能给你带来的财产和安全感将超出你的想像。



“从今天开始，给你 10 年的时间。10 年之后，你必须要回到家里来，告诉我你在外面赚回来的财产的数目。要是你赚来的钱能够证明你具有继承我的财产的资格，我指定你为我的继承人，否则的话，只好让祭司们来处置我的财产，让他们用这钱企求诸神来安慰我的灵魂。”

于是，希德尔小心翼翼地在身上藏好那一袋黄金和用丝绸包好了的泥板，骑着马走出了巴比伦到外面去闯天下。整整过了 10 年以后，希德尔遵守和父亲的约定，回到巴比伦的家中，父亲用豪华的盛宴为他接风洗尘，许多亲友也应邀出席了宴会。宴会一结束，阿卡德夫妇就登上了大厅里仿佛国王宝座一样高贵的座位上，他们的儿子恭敬地站在他们的前方，按照父亲的旨意清点 10 年来他赚下的资产。此时天色已晚，油灯散发的烟雾从大厅里袅袅飘散。身穿白色袍子的仆人用棕榈叶做成的大扇子把烟雾扇走，大厅里洋溢着一种尊贵的气息。

希德尔的妻子和两个年幼的儿子与阿卡德家的亲友一起，坐在希德尔的后面，他们都想知道这 10 年来他在外面闯荡所经历的故事。



希德尔开始恭敬地讲述他的创业历程：

“父亲，我为您所拥有的智慧感到无比钦佩。10年前当我刚刚成年的时候，您要求我勇敢地离开家，去独闯天下，开创一番属于自己的事业，而不是蜷缩在这里等待继承您的财产。我真的非常感谢您的慷慨，感谢您送我的黄金和你积累多年得来的智慧。说到那一袋黄金让我非常惭愧，我承认我没有运用好它们，实际上因为缺乏经验，它们很快就从我的钱袋里消失了，就好像一个初次打猎的年轻人眼看着一只野兔从手里逃脱的感觉一样。”

阿卡德也许知道他的这种感觉，他笑着说：“接着说吧，只要是你真实的故事，无论是什么我都愿意听。”

希德尔说：“一走出家门，我的第一个念头是到尼尼威城去看看，因为我听说这是个新兴的城市，我想那里也许会有很多机会。路上我和一个沙漠旅行商队作伴，没用多长时间，我就和其中的几个人成为朋友。他们当中有两个人十分热情，伶牙俐齿。他们牵着一匹漂亮异常的白马，它奔跑起来像风一样快。走路的过程中这两个人告诉我，在尼尼威城有一位富翁

养着一匹神驹，到目前为止还没有哪匹马能跑得比它还快。这个富翁断言，他的马是世界上跑得最快的马，所以他扬言说，要是谁能在巴比伦找到一匹马比他的马跑得还快，让他出多大的赌注他都能接受。我的这两位朋友一副胸有成竹的样子，他们说，和他们的马比起来，富翁的马简直就是一匹驽马，他们很轻松就能击败它。在他们诚恳的邀请下我动了心，开始对这个计划充满神往，于是我也加入了股份。结果我们的那匹马败得落花流水，我的黄金也因此损失了很多。”

阿卡德边听边笑。希德尔继续讲述说：“后来我才知道，原来那两个家伙都是骗子，他们经常在沙漠商队里混，寻找下手的对象。尼尼威所谓的富翁和他们也是一伙的，他们三个人平分骗来的钱。这些狡猾的家伙算是给我上了第一课，我得到了我创业经历中的第一个教训。

“可是没过多久，损失更为惨重的第二课接踵而来。在沙漠商队中，还有一个年轻人也是我的朋友。他的出身和我一样，也是富家子弟。他想到尼尼威城去找个合适的地方落脚。在我们快要到达尼尼威



城的时候，他得到了一个消息说尼尼威有一个商人刚刚过世了，他留下的店面不得不转让出去。这家店商品种类很全，主顾很多，转让金也非常低。我这个年轻的朋友想拉我合伙一起兑下这家店，但是他手头没有现金，得回巴比伦取本钱。所以他希望我替他垫付他那一半的本钱，我同意了。我们讲好，我的钱用来做本钱，以后他带来的钱作为周转资金。

“可是我这位年轻的朋友一回到巴比伦，就推三阻四地不肯回来，回来以后所发生的很多事情也渐渐地证明，他也是个无耻的家伙，是个挥霍无度的人。我只好赶走他。可是这个时候我们兑下来的那家店的情况已经很糟了，只有积压的货底，没有新添置的货，因为我已经没钱买进货了。被逼无奈，我只好答应了以一个非常低的价格把它转手给一个以色列人。父亲啊，我接下来的日子那才叫凄惨呢。我到处找工作，可是到处碰壁。因为我从来没有接受过什么职业方面的训练，也不具有任何的技能。开始的时候我还能卖掉我的几匹马，然后卖我的随从，接着把那些来不及穿的华贵衣服卖了，用它们换来食物和住宿的地方，我的生活真是江河日下。

* 如果致富的第一步是靠勤奋，那第二步便 *
* 是靠智慧了。 *



“尽管生活很凄苦，但是即使在那样的情况下，我的心中仍然牢记着父亲您对我的信任。您希望我能出人头地，将来做您事业的继承人，我下定决心一定不能让您失望。”

听到这里，希德尔的母亲已经泣不成声了。希德尔却面带着坚毅的表情，继续讲道：“这个时候，我才忽然想起您给我的泥板来，我想起了您说过那上面刻着运用黄金的五大定律。我把您刻在上面的闪耀着智慧的文字反复阅读，这个时候我才觉悟，要是我之前看过这些定律的话，我就不会连续上两次当了，也不会让一袋子的黄金都白白溜走。我一心一意地研究每一条定律，并且暗下决心，我一定要严格地遵守这些长者闪耀着智慧的训诫，不要和其他年轻人一样逞匹夫之勇，力争吸引幸运女神的眷顾。我想今晚在座的各位也一定非常想知道泥板上所刻的内容，所以，今天在这里我就不揣冒昧，把我父亲10年前刻在泥板上的这些曾经赋予我智慧的至理箴言读给大家听。

“运用黄金的五大定律：

1. 凡是能够把收入的十分之一乃至更多储蓄起来，为自己和家人谋求更好未来的人，黄金将非常乐意到他的身边去，而且数目会迅速地成倍增长。

2. 凡是认为黄金是获取利润的工具并且善于利用这一工具的黄金占有者，都能成功地运用黄金，挖掘每一块黄金能创造的每一分利润，而且黄金在他手里的生长速度要比他地里的粮食的生长速度快得多得多。

3. 凡是能够谨慎地拥有黄金，并且愿意按照聪明人的指导使用黄金的人，黄金就会牢固地待在他身边。

4. 凡是在自己不熟悉的行业投资，或者是在有经验的人认为没有潜力的领域投资的人，都将无法得到黄金。

5. 凡是把黄金用在无法营利的事业上，比如听从伶牙俐齿的骗子的引诱，或者是缺乏经验，不懂投资就随意抛掷黄金的人，他会失去他所拥有的黄金。”

以上就是希德尔父亲总结出来的运用黄金的五大



定律。接下来他要讲的故事，将会向各位证明，这些定律的价值要远远大于那些黄金。

刚开始因为缺乏生活经验，我把自己弄得很惨。但是厄运总是会过去的。后来我终于找到一份工作，是管理一群建造城墙外廓的奴隶。遵照运用黄金的第一条定律，从第一个月开始，我就把薪水中的一块铜板储存下来，而且任何一个存钱的机会我都不放过，坚持储蓄，直到一堆铜板变成一块银钱。日常生活的开销也是笔不小的支出，所以我存钱的速度很慢。

开始我花钱特别节省，因为我的计划是在 10 年之内把当初父亲给我的那袋黄金赚回来，并且还要赚更多来证明我自己的能力。

有一天，那些奴隶们的工头找到了我，跟我说：“年轻人，看得出来你非常节俭，从不乱花钱，是不是你已经存了不少自己赚的黄金？”

我回答他说：“是的，攒钱是我最大的愿望，只有这样我才能把当初被我浪费掉的父亲给我的那袋黄金还上。”

他说：“你很有骨气，我非常钦佩你。但是你想过没有，这些攒在你手里的钱能够为你赚更多的钱。”

我说：“唉，要不是因为以前我盲目投资，我就不会把父亲给我的那些钱全部赔干净了，我可不想重蹈覆辙。”

他说：“要是你肯相信我的话，我希望我们能一起投资，用黄金赚钱。我们的工程再有一年就结束了，那个时候城墙四周的城门要做成铜门，来抵御敌人的侵略。这些铜门即使把整个尼尼威的金属全用上，也是不够的。我们的国王到现在为止，还没有想出一个好办法来解决这方面的供给。”

工头说他有一个计划，要联合一群人，让他们把自己储存的黄金拿出来和在一块儿，然后找一支沙漠商队，让他们到产铜和锌的远方去把那些金属驮回来。一旦将来有一天，国王决定修建这四个城门的时候，金属的销售已经掌握在我们手里，不怕国王不花高价来买。而且，即使国王不买我们的金属，这些金属也不怕卖不上一个好价钱。

我想到了运用黄金的第三条定律，再对照一下他所说的那些话。定律中说投资的时候要听从那些有智



慧的人的指导，所以我就听从了工头的话。这次果然没有让我失望。我们的投资大获成功，我的那点可怜的积蓄在这次投资过程中急速增长。后来，我又和这些人一起投资其他事业，他们每个人都是理财的高手，每一项投资计划在实行之前，他们都一定要非常谨慎地进行商讨。他们从不冒险，不会因为盲目投资亏了老本，也不会让那些毫无获利潜能的投资把他们的钱套牢。要是让他们知道我以前曾经上当受骗去赌赛马，或者是做过在自己完全陌生的领域里投资之类的蠢事，他们肯定要批评我考虑不周。

在和这些人的交往过程中，我慢慢学会了怎样更加安全地理财来获得利润。一年年过去了，我拥有的黄金不断增加。最后，我白白浪费掉的黄金终于被我赚了回来，而且我的收入还不止那些。从失败的磨炼中走向成功，我的经历可以说明，父亲教给我的运用黄金的五大定律是多么的正确，它经得起实际的考验。

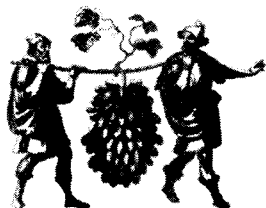
不能掌握这五大定律，一个人的黄金总是攒得慢花得快。相反，如果一个人能按这五大定律去实践，黄金就会源源不断地向他涌来，服务于他。

希德尔说完，召唤等候在大厅外面的仆人，他们把三只沉重的皮囊抬了进来。希德尔拿出其中的一个放在父亲面前说：“当初我从您这里拿走的是一袋巴比伦黄金，看吧，今天我还给您的是同样分量的尼尼威黄金。看看啊，在您那块刻着智慧话语的泥板的帮助下，我又赚回来两袋黄金。”

希德尔说着又把那两袋黄金搬到父亲面前说：“父亲，这两袋黄金就是我的答卷，比起黄金，我更看重您的智慧。黄金的价值可以计算，可是智慧的价值怎么能算得出来呢？缺少智慧的人，很快就会失去他拥有的黄金。但是如果一个人拥有理财的智慧，即使他起初很穷，但是最后他一定会成为黄金的拥有者。这三袋黄金能说明这一切。

“父亲，今天我还能站在这里，称颂您的智慧，是它让我成为今天这样一个富有而且受人尊敬的人，我一生最大的满足莫过于此。”

阿卡德抚摩着儿子的头，深情地说：“我交给你的功课你完成得非常出色。能有一个像你这样的继承人，是我的福分。”



难道现在你还坚持认为，一个人是否拥有黄金，全是际遇不同的缘故吗？要是现在你还抱有这样的想法，那你就彻底错了！要是一个人掌握了运用黄金的定律，并且还能灵活运用，他就一定能够赢得更多的黄金。我年轻的时候就是这样过来的，所以今天你们看到的是一个富有的商人。我并没有什么诀窍，要知道黄金来得快，去得更快。

钱多到能为自己带来享受和满足的程度，需要一个漫长的过程。因为积累财富离不开丰富的知识和执著的信念，对那些善于思考的人来说，积累财富也只是一中轻松的负担。背负这种负担一直走下去，他们终将达成目标。

对于勇于实践的人来说，这五大定律会给他们带来丰厚的回报。每一条定律的内涵都十分丰富。我担心你们并没有重视我所讲的故事，所以我觉得我应该再重复说明一下这五条定律。

运用黄金的第一条定律：凡是能够把收入的十分之一乃至更多储蓄起来，为自己和家人谋求更好未来的人，黄金将非常乐意到他的身边去，而且数目会迅速地成倍增长。

不管是谁，只要他能做到把收入的十分之一储蓄起来，并以此为基础做明智的投资，他就会有可观的进账，并且这些进账还会源源不断地涌来，自己的将来甚至是自己去世以后家人的生活都会因此得到保障。这条定律能让黄金高高兴兴地流进你的腰包。

运用黄金的第二条定律：凡是认为黄金是获取利润的工具并且善于利用这一工具的黄金占有者，都能成功地运用黄金，挖掘每一块黄金所能创造的每一分利润，而且黄金在他手里的生长速度要比他地里粮食的生长速度快得多得多。

黄金确实是个很敬业的奴仆。只要有会，它随时都愿意多赚几倍的利润。每一个手里有黄金的人，要是他善于利用挖掘黄金最有利可图的去处，那么他拥有的黄金就会翻着番地往上长。

运用黄金的第三条定律：凡是能够谨慎地拥有黄金，并且愿意按照聪明人的指导使用黄金的人，黄金就会牢固地待在他身边。

对于能谨慎控制它的人，黄金会形影不离；而对那些漫不经心的主人，黄金则会跑得远远的。向



在理财方面经验丰富的人请教，你的财富就不会面临失去的危险，会更加安全，而且这一生你都将享受到财源滚滚带来的满足感。

运用黄金的第四条定律：凡是在自己不熟悉的行业投资，或者是在有经验的人认为没有潜力的领域投资的人，都将无法得到黄金。

对那些黄金满屋却不懂理财的人来说，许多投资可能当时看起来不错，实际上其中无不暗含着蒙受损失的危险。要是有一个理财高手做你的顾问，他们也许能应对这些问题。

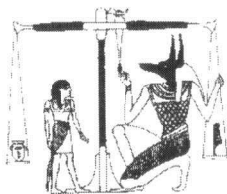
运用黄金的第五条定律：凡是把黄金用在无法营利的事业上，比如听从伶牙俐齿的骗子的引诱，或者是缺乏经验，不懂投资就随意抛掷黄金的人，他会失去他所拥有的黄金。

一个人第一次拥有黄金的时候，总是会遇到一些令人发狂的投资建议，这些建议像探险故事一样迷人刺激。它们神奇的力量似乎能随心所欲地驾驭财富，赚来超乎寻常的利润。这才是我们必须警惕的。一个真正的聪明人总是知道，任何一个能让人一夜暴富的投资计划，都埋藏着一个陷阱。想想看，我的故事中

这些尼尼威的富翁们，从来不会做冒险的投资，白白损失财产；也不会让那些无利可图的事业把自己的投资套牢。

人世间最令人懊悔的痛苦，莫过于想起那些应该把握却被错过的机会时的伤心回忆，萦绕脑海、久久不散。

到今天为止，还没有人能算出巴比伦蕴藏着的无尽的财富到底有多少。但是一年年过去了，巴比伦更加富有、更有价值，就像每一块田地都蕴涵着财富那样，这是神的赐福，等待那些渴望合理致富的人的出现，然后赏赐于他。有一种超然的力量，就在你的欲望与行动之中，试着运用这五大定律来激发这种力量吧，巴比伦无穷的财富也有你的一份。



50 块黄金的困惑

不管谁借钱，都应该明智地、目标明确地用到有利可图的事业上。同时，你一定要注意投资的风险。

人物表：

班瑟：战车工匠拥有了财富，但不知如何应用，为此他虚心向人请教。

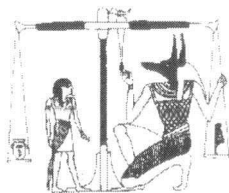
阿尔富：钱庄老板，富有理财智慧。

巴比伦的工匠班瑟的口袋里第一次装了 50 块黄金。他踌躇满志地迈开大步向巴比伦国王宫殿外的大马路上走去。每迈一步，他都会碰到口袋里的金子，它们发出叮叮当当的响声，这种声音比班瑟的朋友阿甘奴弹奏的音乐都不知道要美妙多少倍。

足足 50 块黄金！50 块，全都是他一个人的！他真弄不明白这种好运气是怎么砸到他的头上的。有了这些金子自己将会怎么样呢？有了它们就可以买自己想要的任何东西了：一栋豪宅、一块土地、一群牛或一群骆驼或一群马，一句话，想要什么就能买什么！

这些钱到底该怎么安排呢？他的姐姐家住在街角，晚上，他转到了这条路上。他的脑子里全是这些叮当作响、闪闪发光的金子，好像除了这些金子，这个世界上对他来说就没有什么重要的东西了。

过了几天，黄昏时分，一脸困惑的班瑟走进了一家钱庄。庄主名叫阿尔富，他是搞黄金借贷业务以及收售珠宝和丝织品生意的。店里摆放着琳琅满目的商品根本没有吸引班瑟的注意力，他绕过待客处，笔直地朝后面走。阿尔富正斜着倚在毯子上，正在品尝黑奴安东尼端上来的食物。



班瑟来到了阿尔富对面，叉着两条腿，敞开皮外套，胸毛微微露出了一点。他神情迟钝地说道：“我是来请你帮我出主意的，因为我简直不知所措。”阿尔富含着友善的笑容跟班瑟打了个招呼，问道：“怎么了，居然到钱庄里来请我帮忙！是赌输了呢，还是迷上了哪个漂亮姑娘？咱俩认识了这么多年，你可从来没有求过我帮你出主意啊！”

“不是，不是，我可不是来跟你借钱的。我是希望你能给我一些聪明的建议。”

“什么？你说什么？大家快来听啊！我还从来没



遇到有谁会找我们这些放贷的人出主意呢！是不是我的耳朵出了毛病？”

“我是跟你说认真的！”

“当真？班瑟来到了阿尔富的面前，他竟然不是为了来借钱，而是要寻求建议！他在耍什么花招？许多人自己荒唐，肆意挥霍，花光了钱就到我这里来借，可是从来没有人想听听我有什么建议。不过话说回来，这个世界上还有谁，会比靠放贷为生的钱庄老板更会给别人提建议的呢？”

阿尔富接着说道：“班瑟，我邀请你作为我今天晚上的客人，与我共进晚餐怎么样？”

他对那个黑奴吩咐说：“安东尼！为我们寻求建议的朋友、工匠班瑟铺条毯子吧，今天晚上他是我们的贵宾。给他做些美味佳肴，用最大的杯子倒上好的酒款待他，让他喝个一醉方休。”

阿尔富接着说：“好了，告诉我吧，是什么让你感到困扰？”

班瑟说：“是国王的礼物，让我一筹莫展。”

“国王的礼物？是国王送给你的礼物？这个礼物令你一筹莫展了？究竟是什么样的礼物呢？”



“自从我听了卡德尔的致富经历，便决定勤奋地工作，力求做得更出色，同时也开始尽力储蓄收入的十分之一，没想到前几日，我帮皇家的卫队设计新的金色战车，”班瑟说，“国王看了以后觉得十分满意，居然赏给了我 50 块黄金。现在我非常困惑，每天白天，总是会有人跟在我屁股后面，要求和我分享这 50 块黄金。”

阿尔富说：“幸运总是光临那些努力工作，不断创新进步的人。当你拥有财富的时候，如何应用它也是非常重要的，这很正常，渴望有钱的人总是比已经有钱的人要多得多，他们总是指望着那些有钱的人能随手就把钱借一些给他们。难道你就不会拒绝他们的要求吗？难道和你的拳头比起来，你的心肠就软起来了吗？”

“许多人我都可以拒绝，可是有的人是你非答应不可的。难道一个人会拒绝他深爱着的姐姐分享他的黄金吗？”

“那是理所当然的，你自己的亲姐姐，怎么会不希望跟你分享得到报酬的喜悦呢？”

“可是她跟我借钱并不是为了她自己，而是为了

我的姐夫阿曼，我姐姐希望他能经商致富。可是在她看来，阿曼现在还很贫穷的原因是因为一直没有碰到好机会。她来向我借这些钱，是希望阿曼能借着这个机会发财，等他赚了大钱了就会把钱还给我。”

班瑟说完了，阿尔富说：“亲爱的朋友，你提出来的这个问题很有价值。谁拥有了黄金，责任就会找上门来，而且这个人的地位和身份也从此和其他人区别开来了。拥有黄金的人常常会担心黄金被人骗走或者丢掉。黄金能让一个人感到有力量，它还能帮一个人做很多美好的事情。可是黄金不仅会给人带来机会，也会给那些心肠太好的人带来困扰。有个能听懂动物语言的尼尼威农夫的故事你听说过吗？”

“没有，因为这种故事在工匠的作坊里根本不会流行，那里的人都不喜欢听这样的故事。”班瑟说。

“所以我要把这个故事讲给你听，因为我希望你能知道，借钱还钱这件事，并不是黄金从一个人的手里到了另一个人手里那么简单。

“有个能听懂动物语言的农夫到了傍晚，就会到



农场去转一转，听听动物们都在议论些什么事情。

“这一天，一只公牛和一只驴子的对话传到了他的耳朵里来。公牛哀叹自己的命运说：‘你看我，起早贪黑地拉犁耕地，每天都工作得非常辛苦。不管太阳多么毒，我的四条腿多么累，也不管牛鞭怎么把我脖子上的皮磨破，我一睁眼就得勤勤恳恳地干活。可是再看看你，天生就悠闲，每天披着花花绿绿的毯子，没有别的事，只要驮上主人去他想去的地方就行了。要是哪天主人不想出门，那你一整天都不用干活，只管悠闲吃青草就是了。’

“尽管这只驴的后腿很厉害，但是它不会向公牛尥蹶子，因为它们是好朋友，对公牛的命运它也非常同情。于是它说：‘我亲爱的朋友，我也觉得你的工作实在太辛苦了，如果可能的话，我愿意为你分担。这样吧，我给你出个偷懒的主意，让你也清闲一天。早上，主人来牵你去拉犁的时候，你就赖在地上不起来，并发出痛苦的叫声。这样一来，主人会认为你一定是生病了，就不会让你去上工了。’

“第二天，农夫知道牛不肯上工了，就吩咐说：‘把那只驴牵去拉犁吧，因为犁田的工作一天也不能

停。’这下驴子可倒霉了，为了帮自己的朋友，它被迫干了一整天公牛该干的活。一直到很晚，驴子才被解下了身上的犁，它的心里非常凄苦，四条腿疲惫不堪，脖子也被牛鞭磨破了皮，又酸又痛难以忍受。

“到了晚上，农夫又到谷仓那儿去偷听动物们的对话。公牛先说话了：‘驴子呀，我的好朋友，多亏了你聪明，帮了我的忙，我才休息了一整天。’

“驴子则已经愤怒不已了：‘哼，我呢，我像所有天真单纯的傻瓜一样，朋友的忙是帮了，却害得自己替朋友受苦。明天你还是该干什么干什么去吧，因为我已经听到主人跟仆人说了，要是明天你的病还不好，他就把你卖到屠夫那里去。我真希望明天他能把你卖掉，因为留着一头懒惰的牛实在是没什么用。’

“经过这件事情以后，两只动物绝交了，谁也不理谁。班瑟，从这个故事中你能得到什么教训吗？”

班瑟说：“这个故事确实是个好故事，可是我却看不出其中有什么教训。”

“我就知道你肯定看不出来，但是这个故事中的



教训你不能不吸取。很简单，它就是在告诉我们，那些处于困境中的朋友你可以去帮助他们，但是如果你是真的想帮助他们的话，也不能把他们的负担加到自己身上来。”

“我真想不到这里竟然有这么深刻的智慧！我可不想我姐夫把他的重担卸下来放到我的肩膀上。可是你告诉我，你把钱借给那么多的人，他们到时候真的都会把钱如数归还吗？”

阿尔富在这方面可是深有体会，他微微一笑说：“借钱的人还不起债怎么办？难道放贷的人就不能聪明一点，事先就谨慎地做好判断吗？借出去的钱到底能不能收回来，会不会遇到那些不善理财的人，不但不能通过借来的钱发财，反倒连债都还不上了呢？这样吧，你跟我去我的库房看一看那些担保品，让它们告诉你发生在它们身上的故事吧。”

阿尔富带着班瑟来到了库房。他取下一个箱子，这个箱子的大小和他铺在手臂上面的红色猪皮的大小差不多，箱子的四边镶嵌着铜片。他蹲下来把箱子放到了地上，双手搭在箱子盖上。

阿尔富说：“不管谁想要到我这儿来借钱，都

* 盲目借钱给朋友，将失去友情作为利息。 *
* 生活上的借钱，是不能与生意上的借贷相提并 *
* 论的。 *



得留下点东西作抵押。所有的抵押品都放在这个箱子里。他什么时候把债务还清了，我什么时候就把抵押品还给他。可是如果到了约定的时间哪个人还不能还清债务的话，我就会在他的抵押品的提醒下知道，那个人是不可靠的，他没有信用，借了钱不能及时还上。

“这个装着抵押品的箱子告诉我一个道理，最可靠的借贷人，就是那些他借的钱少于他所拥有的财富的人。他们可以把土地、珠宝、骆驼或其他值钱的东西变卖来偿还债务。这些东西加起来要比他借我的钱多得多。像这样的借贷人，我肯定能连本带利地收回我的黄金，因为我借钱给他的时候是估算了他的资产的。

“还有一种人我也会借钱给他，就像你这样的手艺人，因为他们掌握某种技能，能够靠这些赚钱。一般来说他们的收入比较稳定，要是他们为人也很诚实的话，又没有遭受什么意外，那他们也能还清我的债务，而且利息也会按商量好的给。这类人的还款能力要根据他们的努力程度来判断。

“还有一些人，既没有财产，也没有固定收入，

而且生活得非常艰苦，甚至这种艰苦对某些人是根本无法忍受的。唉，要是遇上了他们，即使他们身无分文，我还是会把钱借给他们，当然，这种人是需要担保的，需要信任他们人格的朋友做担保，不然的话我的抵押品的箱子就先不答应了。”

阿尔富把箱子盖上的铜扣解开，打开了箱子。班瑟迫不及待地弯下腰伸过头去想看个究竟。箱子的最上面铺着一块深红色的布，布的上面积放了一条项链。阿尔富捧起项链，无限深情地抚摩着说：“这条项链已经永远属于我了，因为它的主人已经不在这个世界上了。他的抵押品和金钱我一直珍藏着，因为他是我最最好的朋友。开始的时候我们在一起做生意，生意非常火。后来他遇到了一个美丽的东方女子，并娶了她。这个东方美女和我们国家的美女不一样，她的容貌实在是太有魅力了。为了讨她的欢心，我的朋友挥金如土。等他花光了所有的钱以后，异常沮丧地跑来找我借钱。我当时耐心地劝阻他，答应他我一定能帮他东山再起。他也信誓旦旦地说，他下定决心要重新开始。可是结果却糟糕透顶，在一次争吵的过程中，那个女人被他激怒了，



她用刀子刺穿了丈夫的心脏。”

班瑟追问道：“后来那个女人怎么样了昵？”

阿尔富又把那块红布拿了起来，说：“看，这就是她留下的红布。她也是追悔莫及，就跳进了幼发拉底河自杀了。我借给他们的那两笔贷款，是永远也不可能再收回来了。这两样东西可以给我们一个警示，班瑟，把钱借给那些陷入了痛苦深渊的人是件既把那些痛苦人推向了痛苦的极至，自己又血本无归的事。”

阿尔富又拿起了一个牛铃，它是用牛骨头刻成的。阿尔富说：“看看，这是一个农夫留下的抵押品。我常常到他妻子那里去买毯子。有一年发生了蝗灾，他们的粮食吃得一点也不剩了。我就主动借钱给他，希望能帮他们渡过难关，等他们的地里有新的收成以后，他们自然会把贷款还给我。后来他又来找我一次，说他听一个过路的旅客说，离我们这里很远的地方有一种山羊，它的毛质地又柔软又暖和，用这种毛织出的地毯，将是全巴比伦最美丽的。所以我把钱借给他，资助他出趟远门，去买一群那种山羊回来。要是他能牧养那样一群山羊

的话，第二年，全巴比伦的贵族们就都可以见识到他们所能买到的最昂贵最漂亮的地毯了，那个时候他们会感谢我为他们带来的这种幸运。所以用不了多长时间，牛铃就会回到农夫那里去。农夫也非常激动，请愿般地发誓说他肯定能还上欠我的钱。”

班瑟问：“有没有不用抵押东西也能借款的人呢？”

阿尔富说：“要是他们借了钱去投资，去获得利润，我觉得这也没什么不可以的。但是他们为了花天酒地才来借钱的，那我可以提醒并且警告你，你借出去的钱很可能会变成断线的风筝，再也回不来了。”

班瑟又拿起了一个设计非常独特、款式也十分罕见的镶嵌着珠宝的金手镯，说：“这只手镯上又有什么故事呢？”

阿尔富开玩笑说：“我亲爱的朋友，看来女人的诱惑对你也很起作用呀！”

班瑟回敬说：“和您比起来，恐怕我就是小巫见大巫了！”

阿尔富说：“这个我并不否认，但是这次，这



浪漫的情节让你安错了主角！这只手镯的主人是一个又老又胖的老太婆。她整天啰啰嗦嗦说个没完，不知道她都说了些什么，我一看见她就被吵得要发疯。以前她们家也很富有，一直是信誉良好的客户，可惜后来家道中落。一直以来她都寄希望于她的儿子，希望他能成为一名成功的商人。所以她在我这里借了一笔钱交给她儿子，让他参加了一个沙漠商队。他们骑在骆驼上满沙漠转悠，到一个地方买，到另一个地方卖，靠其中的差价赚钱。哪曾想他们遇上了一群无赖。这些家伙趁她儿子睡着了的时候偷偷地拔营逃跑了，把他一个人扔在举目无亲的异国他乡，他身上一分钱都没有。大概等这个年轻人长大了做了一个商人之后，我的这笔钱才有希望被还回来吧。可惜他现在还太小了，所以我只能听他的母亲在这啰嗦，利息我是连想都不用想了。但是我得承认，这只手镯可比我借给她的那些钱价值大得多。”

“那个老太太有没有向你请教过如何借贷？”

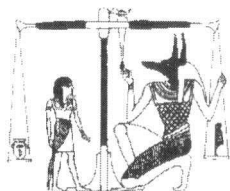
“没有。她一直沉浸在她儿子将来会成为巴比伦有钱有势的人的梦境中，哪怕是你稍微说点怀疑的

话，她都会跟你翻脸。我就曾经因为这个被她骂得张口结舌。其实我能预料到，她的儿子年纪太小，社会经验也不多，早晚会有麻烦。可是当她来为儿子担保的时候，我又下不了决心拒绝她。”

阿尔富又用手指了指一捆打着一个结的绳子说：“骆驼商阿巴图，这是他的抵押品。当他手头的钱不够他购买他计划要买的骆驼群的时候，只要用这个结绳做抵押，我就敢根据他的要求借钱给他。他是个精明的商人，我相信他作为商人的判断能力，把黄金交到这样的人的手里，我心里非常踏实。对于像阿巴图这样的巴比伦商人我都非常信任，因为他们做事是讲信用的。

“他们不止一次把抵押品放在我这儿。好商人是我们巴比伦城无形的宝贵财富，要是我对他们长久的贸易活动有所帮助，与他们保持来往，那我将会对促进整个巴比伦的繁荣与昌盛有所贡献。”

阿尔富捡起了一个用绿松石刻成的甲虫轻蔑地丢在了地上，脸上的表情很是不屑。他说：“这是生长在埃及的一种臭虫！一个埃及小伙子把这颗雕虫宝石送到我这里做抵押的时候，他根本不在乎我



是不是能收回我的贷款。每次我向他催债的时候，他总是说：‘难道看不出来我正在走背运吗？现在我拿什么还你！这颗宝石属于我父亲，他多少也有些田产，相信我，到时候他一定会拿出田地和牲畜来支持他儿子的事业的。’开始的时候这个年轻人做生意也还算顺利，但是他过于急于求成了，他掌握的知识又不足以让他这么快获得成功，所以最后他的生意就越做越糟糕了。

“年轻人总是喜欢投机取巧，开始做事的时候就希望走捷径，希望一下子就能富有或者是得到他们



想要得到的一切。为了达到目的，他们总是会态度轻率地向别人借钱。他们根本不知道，债务就像个急速下沉的深渊，一下子就能把人的一生都卷进去。这个满是痛苦和悔恨的深渊——白天，永远见不到阳光，晚上，又总是在失眠中饱受折磨。对于来借钱的年轻人，我并不反对，甚至我还鼓励他们再勇敢一些。可是我会向他们建议，不管谁借钱，都应该明智地、目标明确地用到有利可图的事业上。我自己很早就发财了，我也是靠贷款与投资发家的。”

“要是也有年轻人借钱借到我这儿来了，我该怎么办？那些人通常都是些垂头丧气、不学无术的样子，要是他们压根儿就不为还债努力过，难道我还能真的去找他的父亲要他老人家的土地和牛群吗？”班瑟不失时机地问道，“你讲的这些故事都很有意思，可是我想要的答案在哪里呢？我到底怎么处理我姐夫向我借钱这件事呢？”

“你姐姐我也认识，她是一个很有信誉的女士，我很尊敬她。要是她丈夫来向我借 50 块黄金，那我就得先问他，你借这些钱打算干什么呢？要是他说，他希望做个像我一样的商人，做珠宝生意兼卖各式



各样的装饰品，我就会继续问，你了解这一行吗？你知道到哪里才能进到价格最低的货物吗？到哪里能卖出个好价钱？你觉得对我所提的这些问题，你姐夫都能有肯定的答复吗？”

班瑟摇了摇头说：“不，这些他根本一点儿也不懂。他以前曾经在几家商店里打过杂，现在无事可做。”

阿尔富说：“要是这种情况，那我只能告诉你，跟你借钱可不是个好主意。想做商人那他必须掌握他想入的行应该掌握的知识。虽然他抱负很大，但是有点好高骛远，这样的人我肯定不会借钱给他。”

“可是要是他说：‘没错，我曾经为一些商人工作过，看着他们做生意。我知道去士麦那怎么走，在那里可以从家庭主妇手里买到她们手工编织的便宜地毯。许多巴比伦富翁跟我的关系都不错，我可以把那些廉价的地毯卖给他们。’这样的话我就回答说：‘你的投资计划真了不起，你一定是经过深思熟虑才找我借钱的。要是你能保证会还清贷款的话，我将非常愉快地把 10 块黄金借给你先试一试，但不可能借给你 50 块黄金。’如果他还说：‘除了一点信誉之外

人生重要的不是所站的位置，而是所朝的方向。



我拿不出什么东西为自己做担保，但是我同意付给你利息。’那我也可以把钱借他，但是，我要告诉他，‘我可非常珍惜我的黄金。如果你在往来士麦那的途中遇到抢劫的话，你的黄金或者地毯被强盗们抢走了，你拿什么来抵债呢？我找谁要我的黄金呢？’

“班瑟，像我们这样的人黄金就是我们的生活来源呀，把它借出去很容易，可要是糊里糊涂地就借了出去的话，我们可怎么收得回来呀！所以，你要是一个聪明的债主的话，借钱给别人的时候就不应该冒险，除非有人担保，保证借钱的人有能力还贷。

“能给那些有困难的人和不幸的人以帮助当然是件好事；能帮助那些渴望创业、渴望成功、渴望声名显赫的人当然也不错。可是帮助别人是需要靠智慧的，不然就和农夫的驴子一个下场：只知道热心助人，却把别人的重担转移到了自己身上。除非你的钱多得可以随便拿来布施，就是那样，也当有计划与预算地开销它啊！

“班瑟，请让我再一次用有些晦涩的方式来回答你的问题，我只能说：看住你的黄金。你赚的钱，都是你的劳动所得，没有人能分一份出去，除非你

自己愿意送出去。要是你想靠它们赚更多的钱，比如放贷，那我劝你一定要谨慎行事。我建议你尽量把放贷的对象扩大化，这样风险会被分散一些。就好比不把所有的鸡蛋放在同一个篮子里，以免全部摔烂了而后悔不及。让黄金闲置不用我是反对的，但是我可不敢太冒险。

“我再问你一句，你做了几年战车了？”

“八年。”

“除了国王赏你的这些，你还有多少黄金？”

“几十个铜钱而已。”

“你一年到头辛苦工作，精打细算地过日子，到头来能存 1 块黄金吗？”

“差不多，自从听了阿卡德的经历后，我才开始坚持储蓄的。”

“要是这么说起来的话，这 50 块黄金够你辛辛苦苦干 50 年的？你想想啊，你姐姐为了让你姐夫学做生意，竟然拿你一辈子的积蓄去做实验！”

“我不知道这些话该怎么跟我姐姐说。”

“你跟她这么说：‘除了斋戒日用于祭祀，我省吃俭用，辛苦劳作，一个铜板都要掂量着花，一年才



能攒 1 块黄金。我最亲爱的姐姐，我也希望姐夫能发大财，要是他能来找我和我的朋友阿尔富说说他的经商计划的话，我愿意把我的黄金借一部分给他用上一年，这一年的时间能让我们充分看到他的商业才能如何。’你要是这么说，如果他非常想成功的话，他自然会做出成绩来给你看；要是他失败了，他顶多就欠你少量的钱，迟早会还给你的。

“我是个生意人，放贷就是我的事业，我用在生意上的黄金远没有我用在放贷上的多。我希望那些多出来的黄金不要闲置，能为我赚更多的黄金。但是我不能随便拿它去冒险，因为我也是从辛苦奔波、省吃俭用的生活过来的。所以要是我对收回贷款没有信心的话，我就坚决不会借出去。如果一个借款人不能让我觉得马上会赚到钱的话，我肯定不会把钱借给他。

“班瑟，抵押品箱子里的故事我已经跟你讲清楚。这些故事至少可以让你知道：要是拥有黄金，他们发财的可能性有多大；如果他们能力有限、缺乏相关的经验和职业培训的话，他们致富的梦想早晚会破灭。

“班瑟，现在你已经是有钱人了，你应该把这些钱利用起来，让它为你带来更多的财富。用不了多长时间，你就可以像我一样靠放贷致富了。要是你管理你的财产很谨慎的话，它就能为你带来利润，让你一生幸福快乐。否则的话，痛苦和懊恼将会伴随着你。

“你打算怎么处置这些黄金呢？”

“看好它。”

阿尔富点头说：“不错！这就叫安全。你想想看，要是这些黄金让你姐夫来管理，还那么安全可靠吗？不会遭受损失吗？”

“恐怕不会好到哪里去，因为他向来就不是个善于理财的人。”

“不要因为什么责任感之类的话，就把黄金轻易地交给别人。如果你真心想帮助你的家人或者朋友的话，可以通过其他途径，比如生活上接济他们，同时，帮助他们理财，千万不要冒险损失你的资产。要知道，黄金会不知不觉地从笨人的手里溜掉。与其让别人把你的钱损失掉，还不如干脆让自己来挥霍一把！”

阿尔富又问：“看住黄金之后，接下来你要怎么



做？”

班瑟回答说：“用它去赚更多的黄金。”

“你的话再次告诉我你是个聪明的人。就是用它们来赚更多的钱。以你现在的年纪，要是能谨慎明智地放贷的话，不用到老一准能让你的黄金数量翻一番。要是你冒险借钱出去的话，这些钱就会损失掉，你还会因此把赚更多钱的机会也损失掉了。

“所以最好对那些荒唐的家伙的鼓动置之不理，他们的计划一定是愚蠢的。总觉得自己能发大财，那简直是在做白日梦，他们一点也不懂经商的技巧。不管你发财的愿望多么强烈，多么想保持住财富进而享受人生，你都应该保守地对待放贷。在暴利事业上投资，和开门纳盗没什么区别，是把金钱往陷阱里扔。

“把钱借给那些具有成功理财经验的富人，他们不但善于投资，而且能保证本金只增不减，他们才是财源滚滚的源头。

“祈祷你不会陷到投资失败的陷阱中去——像那些曾经得到诸神垂青而拥有黄金的人接下来所做的的那样。”

阿尔富做了个动作，阻止了班瑟说出那些感谢和称颂的话。

他接着说：“国王的礼物让你有机会学到很多东西，要是你不想让这些黄金离你而去的话，首先你要学会谨慎。会有许多胡乱花钱的企图来诱惑你，许多热心人围上你为你的投资出谋划策，同时，你还会遇到很多发财的机会，但是你一定要经常想想，我抵押品箱子里的这些故事。在你把钱包里的每一块黄金借出去之前，你都必须确保它以后的安全。”

“在你走之前，读一下我刻在抵押品箱盖上的格言吧。这句话对放贷的人和借款的人同样适用。”

事前谨慎，强过事后追悔。



贫穷的灵魂，富贵的心

放纵自己的下场，就是必定会陷入困境、遭到羞辱。如果一个人的内心深处，有着一个甘愿做奴隶的灵魂，那不管他的出身是否是奴隶，他早晚都会变成一个真正的奴隶。

人物表：

阿甘奴：乐师，不思考致富的人，财富因此远离了他。

巴希尔：从奴隶到自由人，再成为富商，一颗不平凡的心支持着他获得这一切。

一个人越是饥饿，往往神志也会更加清醒，嗅觉更为灵敏，对食物的味道也更加敏感。

此时，阿甘奴强烈地体会到这种感觉，因为他已经整整两天没有吃过什么东西了，手里除了两枚从别人的花园里偷偷摘来的小无花果。他还没来得及去摘第三枚，就见一个气急败坏的妇人冲了过来，把他一直追到大街上去。阿甘奴穿过市场后还是不停地跑，那位妇人难听的尖叫声一直在他的耳朵边上回响。导致以后只要他一想起这叫声，就再也不敢从市场上卖水果的女商贩那里路过了。食物通过什么渠道被送进巴比伦的每个市场，这样的事情阿甘奴从没关心过，可是食物的味道在他看来也从来没有像今天这么诱人过。离开市场，穿过大街，他来到了一家旅馆前。他来回溜达，指望着能碰到个把熟人，然后可以向他们借点钱，这样才不至于让旅店的老板看见他就想把他赶走。他当然知道，旅馆的掌柜是无法欢迎没有钱的穷人的。

他正想得出神的时候，突然一个他最不想见的人出现在他面前。这个名叫巴希尔的骆驼商身材高大，是他的债主。巴希尔是阿甘奴欠过钱的所有亲友中，

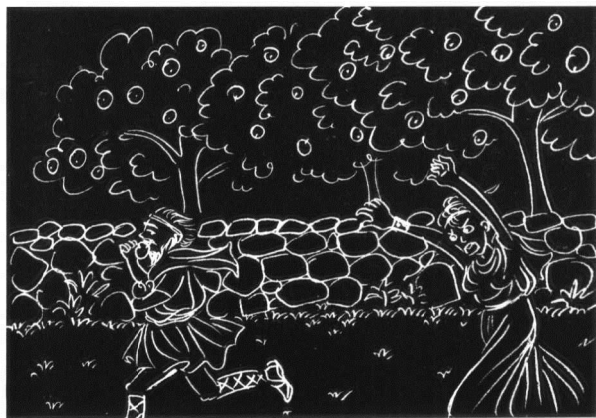


最难缠的一位，因为阿甘奴从来没有按照合约还过巴希尔钱。

可是今天要避开巴希尔不是件容易的事，他已经来到阿甘奴的眼皮底下了。

“啊！是你啊阿甘奴，我正到处找你呢，赶紧还钱给我，一个月前你就欠我五个铜钱，更早以前还欠过一块银钱。碰到你真是难得，我可等不下去了。喂，伙计，你究竟还不还钱，快说啊！”

阿甘奴只觉得脸发烫心发慌，他已经快要饿死了，哪还有力气跟心直口快的巴希尔辩解，他只好



非常尴尬地小声说：“我……真的……很遗憾，我今天……没有……铜板，银钱……当然也没有，没钱可以还你。”

巴希尔可不管这些，他大声嚷嚷：“少废话！你连几个铜板和银钱都看不住，你老朋友和你父亲的钱你还怎么还？他们可都是在你有困难的时候，借钱给你，帮助过你的。”

“你已经看见了，我实在是倒霉透顶，我真的没有钱可以给你。”

“倒霉？你自己软弱你不说，难道你想责怪是诸神让你倒霉的吗？谁叫你财务上放纵自己，这样的人活该倒霉。跟我走吧你这个家伙，我也饿了，我要吃饭去了，听着，一会儿吃饭的时候我给你讲个故事。”

虽然巴希尔这个人嘴很厉害，让阿甘奴无处可藏，但是他还是把阿甘奴带进了他这会儿最渴盼的饭店里去了。

巴希尔找了一个角落，在小地毯上坐下来。掌柜笑呵呵地走过来，巴希尔直率地说：“给我来一盘沙漠肥蜥蜴，还要一只山羊腿，多加酱汁，煮烂



一点，再加上点面包和蔬菜，我简直饿坏了，想大吃一顿。给我朋友上一杯白开水，冰的，给他消消暑气。”

阿甘奴的心顿时凉了半截，难道他把我带到这里来就是为了让让我坐在这儿一边喝冰白开水，一边欣赏他狼吞虎咽地啃香气扑鼻的山羊腿？阿甘奴不说话了，他知道沉默是他现在能采取的最好的态度。

可是巴希尔丝毫没有意识到目前的场面有什么问题。他还不停地挥着手，微笑着跟其他认识的客人打招呼。巴希尔一会儿转过头来对阿甘奴说：“我认识一个人，他刚从乌尔发旅行回来，他告诉我说：有个富翁，有一块被削得非常非常薄的石头，薄得都能透过它看清对面的东西。富翁把这块石头镶在窗户上挡雨。这个朋友跟我说，那个石头是黄色的，有一次他碰巧透视过那块石头，你猜怎么样，他看到了一个非常奇异的、不真实的世界。阿甘奴，你相信吗？你想想呀，一个人怎么会看到一个色彩完全改变了的世界呢？”

阿甘奴此时的注意力全在巴希尔面前那盘山羊腿上了，他心不在焉地说：“我猜……”

巴希尔继续说：“嗯，我相信这是真的，因为我就见过一个与这个世界颜色完全不一样的另外一个世界，接下来我要讲一个故事，告诉你我是怎么两次看到真实世界的颜色的。”

邻坐的客人听到了巴希尔的话，便招呼大家说：“快过来呀，巴希尔要给我们讲故事了。”于是很多人都拉着坐垫围坐过来，还有的人干脆把食物也端了过来，他们挤到一起，围成一圈。大家都有的吃，一群人里，只有阿甘奴干坐在那里，也看不出巴希尔有想与他分享食物的意思。

巴希尔讲了年轻时在叙利亚的事：

年轻的时候，我跟着父亲学做生意，我父亲是马鞍商，我在他加工铁的工厂里帮忙，后来我结婚了。因为年轻，而且也没有什么特别的技能，所以我非常穷，收入只够家用的。我所渴望得到的那些东西，是我的收入不能满足的。当时，很多商店的主人很信任我，他们愿意把钱借给我，即使我短期内还不了，因为他们相信只要给我一点时间我就一定能连本带利清偿他们的债务。



那个时候我确实是年轻了点，没有什么生活经验。我没有意识到，一个人如果总是入不敷出的话等于是在自掘陷阱。放纵自己的下场，就是必定会陷入困境，遭受羞辱。可是当时的我总是给妻子和家人买一些超出我们消费能力的华丽衣服和各种各样的奢侈品。

我肆意挥霍，没过多久，借来的钱就被花得一干二净。这个时候我就想，就凭我那点可怜的收入，我是无论如何也没办法把债还上的。那些信任我的店主们开始四处找我，要我还上因为奢侈享受而欠下他们的那些债，我的生活陷入了困境。日子越过越糟，我只得把妻子送回娘家，我自己则决定离开巴比伦，去其他地方看看，会不会时来运转。

接下来的两年里，我一直在为沙漠里的商队工作，但是日子过得并不顺心。后来，我干上了强盗，跟着一群强盗四处打劫，目标就是那些手无寸铁的沙漠商队。当然，我这样做对不起生我养我的父母，但是那个时候我看到的世界就是有色石头后面的世界，我根本意识不到自己已经堕落到什么地步了。

我们第一票干得真是好极了。抢了不少黄金、丝

绸和一些价值昂贵的东西，这些都被我们挥霍一空。

第二次动手我们就吃了亏。我们刚到手一大批财物，当地部落里的枪兵就在商队的雇用下抢劫了我们。我们的两个头子丢了命，我和其余的人则被押到大马士革，剥去衣服，当做奴隶给卖了。

我的买主是叙利亚沙漠里的一个部落头子，他用两块银钱买了我。我被理了头发，腰里缠上缠腰布，就和其他奴隶没有什么区别了。年轻一点的人对这样的经历都很好奇，而我只把它当成是一次探险。出乎意料的是，我被带到主人的四个妻妾面前，任由她们调遣，而且，必要的时候她们甚至可以对我实行阉割！

我这才意识到我的处境是多么悲惨。这个国家地处沙漠里，男人们都很剽悍。想要逃脱恐怕是难上加难，只能随她们使唤。

四个女人一起盯着我，我充满恐惧地站在那里，希望能唤起她们的一点怜悯之心。主人的大老婆席拉·塔娜盯着我，脸上一点表情也没有。另一位小妾的神情也很傲慢，只是冷冷地瞥了我一眼，好像我连一条蚯蚓都不如。两个年纪最小的小妾在一边只是



笑，好像在看笑话。

当时的情景让我想到了一场永无休止的审判。每个女人都不想第一个开口。最后，还是大老婆塔娜语气冰冷地先说话了。

她说：“阉人我们有的是，但是赶骆驼的人却没有几个，有的那几个都像白痴一样。今天正好我想回娘家探望我生病的母亲，我还找不到一个能让我信得过的奴隶为我牵骆驼。问问这个奴隶，他拉骆驼的本事说得过去吗？”

于是主人问我：“会赶骆驼吗？”

我简直有点控制不住心头的狂喜了，回答说：“我想让骆驼蹲下，它们就绝不会站着，我还能让它们驮运货物，带领它们跋山涉水而不让它们困倦。如果需要的话，套骆驼的每种配件我都能修理。”

主人说：“听得出来，这个人好像懂得不少，塔娜，要是你不反对的话，就让她做你的驼夫吧。”

就这样我成了塔娜的驼夫，当天我就引领着她的骆驼穿越沙漠，跟她回娘家探望了她的母亲。我借机感谢她，是她给了我这样的机会。我跟她说，我并不是个天生的奴隶，我的父亲是巴比伦有名的

马鞍制造商，他是个自由人。我又告诉她许多我自己的故事。但是听了这些之后，她说了一些让我很受打击的话，让我陷入深刻的反思之中。

她说：“你软弱的性格让你沦落到今天这个地步，你不敢面对现实，你总是在逃避生活。你怎么还能把自己称作是自由人呢？如果一个人的内心深处，有着一个甘愿做奴隶的灵魂，那不管他的出身是否是奴隶，他早晚都会变成一个真正的奴隶的。堕落比进取容易，难道不是吗？相反地，如果一个人的内心有一个自由人的灵魂，那么不管他遭受过什么样的不幸，他依然能够成为一座城市乃至一个国家里受人敬重的人，你同意吗？”

第二年我仍旧在做奴隶，虽然每天和我在一起的都是奴隶，但是我已不甘和他们一样。有一天，塔娜问我：“每到黄昏的时候，你都是一个人坐在那里，你为什么不去和其他人一起玩乐呢？”

我回答说：“我一直在想你曾经对我说过的那些话。我想弄清楚我的内心是否有甘愿做奴隶的灵魂。和这些奴隶我无法相处，我喜欢一个人坐着。”

她也打开了自己的心扉说：“那些小妾和我也



是格格不入，我也喜欢一个人静静地坐着。

“结婚的时候我的嫁妆很多，就是因为这个原因我丈夫才娶了我，他并不爱我。可是天底下哪个女人不希望得到爱情呢？更不幸的是我没有生育能力，我无儿无女，这加重了我的孤独。没办法我只好坐在远离她们的地方。要是我是个男人，我坚决不会做奴隶，那还不如死了好。但是在我们这里，妇女和奴隶也差不到哪儿去。”

我突然不给她准备地问道：“那在你看来，我内心拥有的，是做男子汉的灵魂呢，还是做奴隶的灵魂呢？”

她避而不答，说：“你在巴比伦欠下的那些债你还打算还吗？”

“我当然希望还上，可是我不知道该怎么去还。”

“如果你就这样在这里混日子，不去想方设法还债，那只能说明你内心拥有的是可鄙的奴隶心态。不主动自觉还债的人，别人永远都不会瞧得起。”

“可是现在，我只不过是个叙利亚的奴隶，我能怎么样呢？”

“那就留在叙利亚享受你的奴隶生活吧，你真是

个软弱的人。”

我快要急了：“谁说我是个软弱的人？”

“那你干嘛不想个办法证明给大家看？”

“证明？”

“你们巴比伦的国王非常伟大，他曾经想尽所有的办法来抵御入侵的敌人。现在，你的债务成了你最大的敌人，你被他们逼得背井离乡。你可以放任他们不去理会他们，可是那样他们就会变得比你更加强大。但是如果你和他们战斗，说不定你会战胜他们，最终让自己成为一个受人敬重的人。然而我已经发觉了，你从来没有过反抗他们的念头，你放任自流，骨气都被一点点消磨尽了，直到今天，你自己在叙利亚做奴隶的命运已经逆来顺受了吗？”

她这番一针见血的话让我沉思。我找了很多借口，想要反驳我内心存有奴隶心态的话，可是一直没有找到机会说。又过了三天，塔娜让她的侍女来找我，让我见她去。

她说：“我的母亲又生病了，赶紧到你主人的畜棚里找两只脚程好的骆驼来，多准备些水，把皮囊与鞍袋系结实了，做好长途跋涉的准备。侍女会



去厨房给你拿食物的。”

我下去做准备去了，可是不知道侍女为什么要装上那么多的粮食和必需品，女主人的娘家离这里并不远，走一天就能到。这位侍女骑在后面，我在前面引领骆驼队行进。天刚刚黑下来，我们就到了女主人的娘家。塔娜吩咐侍女从骆驼上下去，转头问我说：“巴希尔，告诉我，你内心深处到底是一个做自由人的灵魂，还是做奴隶的灵魂？”

我毫不犹豫地回答说：“自由人。”

“现在是你证明自己的时候了，你的主人已经喝得酩酊大醉，工头们也都烂醉如泥。你赶紧赶着这些骆驼逃跑吧！这个袋子里是你主人几件值钱的衣服，你赶紧换上。回去我会跟你的主人说，你跟着我回娘家看望我病中的母亲，你在路上骑着骆驼偷偷跑掉了。”

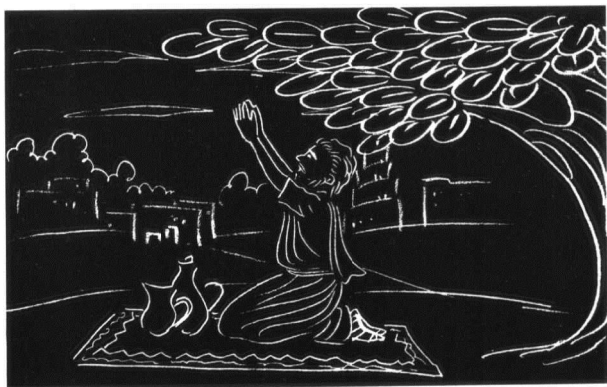
我祝福她说：“你的灵魂像皇后一样高贵，我非常渴望自己能做那个给你幸福的人。”

她回答说：“要是我那样做，就会成为一个与人私奔、远走异国他乡的有夫之妇，那样的女人是不会有幸福的。你一个人走吧，虽然前方路途遥远、寸草

不生又缺少饮食，但愿沙漠里的诸神会保佑你！”

我知道她是一个了不起的女人，对自己要做的事情心里非常清楚，所以我不再勉强她。谢过她以后，我趁着夜色摸黑逃走。在这个陌生的国度里，我失去了方向感，我根本弄不清自己该往哪个方向走，如何才能回到巴比伦。所以我只好凭着一股子虎劲，往山里走。我骑着一只骆驼牵着一只骆驼，拼尽全力跑了一夜又是一个白天。因为我心里非常明白，一个奴隶不但偷了主人的骆驼而且逃跑了，要是被抓回去，必死无疑。

第二天晚上，我走出了沙漠，来到了一个崎岖险





峻的地方。我那两只忠心耿耿的骆驼的脚底，已经被磨破了，它们痛苦地坚持着。路上甚至连一个人或者是一只野兽也见不着，其实这也很正常，这么偏僻的地方，谁不绕着走呢？

接下来的这段路程是怎么走下来的，我想能够活着走出来的人肯定都再也不肯去回想了。日子一天天继续，我蹒跚着艰难地往前走。吃的喝的什么也没有了，太阳无情地炙烤着。到了第九个晚上，我从骆驼背上摔了下来，我觉得自己已经虚弱得一点气力也没有了，我想我再也没办法回到骆驼背上了，我快要死了，死在这个没有人烟的鬼地方了。

我就这样躺着，仰面朝天，在地上睡着了。第二天太阳升起来的时候，我才醒了过来。

我挣扎着坐了起来，感觉全身发冷，看了看四周，两只骆驼也累趴下了。放眼望去，一片凄惨荒凉的景象，好像只有岩石和沙土，惟一有点绿色植物，都是些骆驼刺。怎么也找不到有泉水会无意间流出来的迹象。

难道我死的时候会如此的安静吗？我的内心好像从来没有这么清醒过。身体已经不再重要了，

*
* 人只要不失去方向，就不会失去自己。如 *
* 果你没有前进的方向，这个地方便埋葬了你。 *
*



我的全身都在被蒸发，嘴唇干裂，渗着血丝，舌头燥热红肿，胃里面空洞干瘪，全身酸痛的感觉无法言表。

我抬起头向远处看去，这个时候我再次问自己：“我是生有奴隶的灵魂，还是自由人的灵魂？”我突然醒悟，要是我天生是奴隶的灵魂，我就不会有求生的欲望，那样，我就会躺着等死，死在沙漠里，和所有逃跑奴隶的下场一样。

可是，如果我天生是自由人的灵魂，那我该怎么办呢？我当然拼了命也要回到巴比伦去，我要把那些曾经信任过我的人的债务全部还上，为了我的家人能够快乐、安宁，也为了报答那些债主们。

没错，塔娜曾经说过：“你的债务逼迫你离开巴比伦，它是你最大的敌人。”可是以前为什么我没有做一个堂堂正正的男子汉？我为什么要把心爱的妻子打发回她父母家呢？

这时，我的眼前出现了一种奇妙的景象——以前我总是透过带颜色的石头看这个世界，这个世界也因此变了颜色——现在我的有色眼光突然消失了，我终于领悟到人生的真谛。

累死在沙漠里？那可不是我会干的事。重新看到真实的世界以后，我认识到我必须要做的第一件事就是，必须想方设法回到巴比伦，勇敢地面对每一个债主，告诉他们，经过这么多年的漂泊和磨难，我终于回来了，托诸神的福，我盼望我的债务能早一天还清。我要为妻子建设一个温暖的家，让我们的生活安稳下来，而且，我还要努力成为让父母自豪的人。

尽管我又虚弱又疲惫，但是我还是摇摇摆摆地站了起来。那一刻，我似乎又来了精神，饥饿口渴算得了什么，这不过都是暂时的困难而已。自由人的灵魂不断地涌现在我的脑海中，我渴望立即回去，打败我的敌人，报答我的亲朋好友。我被坚强的毅力鼓舞着。

本来骆驼的眼睛已经花了，可是一听到我坚定有力的叫喊，它们也来了点精神，经过几番挣扎以后，它们终于都爬了起来。靠着残存的毅力，它们驮着我一路向北方走去。我的内心有一个声音一直在回响：“我一定能够回到巴比伦城。”

终于让我找到了水源和肥沃的土地，那儿有草



和野果。更走运的是我找到了回巴比伦的小路。一个有着自由人灵魂的人坚信：人生有很多相互关联的问题亟待解决；而一个有着奴隶灵魂的人只知道哀叹：“我就是个奴隶罢了，我还能怎么样！”

“阿甘奴，你怎么样？当你饥饿的时候，是否能够让你的大脑更加清醒呢？你是否愿意做个有着自由人灵魂的人呢？你能看得清楚这个世界真实的颜色吗？不管你背负了多少债务，你是否能够态度诚恳地去面对，使得自己将来能够在巴比伦成为受人尊敬的人呢？”

泪水已经挤满了阿甘奴的双眼，他激动地站了起来，说：“你让我茅塞顿开，我的眼界一下子就被你给打开了，现在我已经感觉到灵魂里有个声音在催促我，要我做个自由人。”

一位好奇的听众问：“那后来呢，后来你怎么还清你的债务的？”

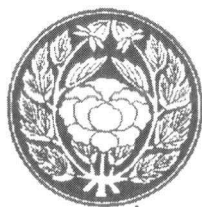
巴希尔说：“有志者事竟成。既然我已经下定决心，我就开始到处想办法。首先，我找到我所有的债主，求他们把我还债的期限再放宽一些，给我点时间

赚钱还债。有些债主态度很恶劣，侮辱我，骂我，但是有一些却很好，他们肯帮助我。其中一个放贷的商人阿尔富给我的帮助最及时。他知道我在叙利亚的时候做过骆驼夫，于是就把我介绍给骆驼商人老阿巴图，他正受巴比伦王的委托，准备要四处收购最好的骆驼。到了老阿巴图这里，我在骆驼方面的知识是一点也没有浪费。逐渐地我的债务被还上了。做人挺胸抬头的感觉真是舒服，我已经感受到来自别人的尊敬了。”巴希尔又把注意力移到餐桌上。他向厨房里伙计大声喊道：“老兄，我们桌子上吃的东西都凉了，你再给我们弄点新鲜的烤羊肉吧，给阿甘奴来盘大的羊肉，我这个朋友可是饿得不轻呀，让他也跟着咱们享受一下美味吧！”

记住：

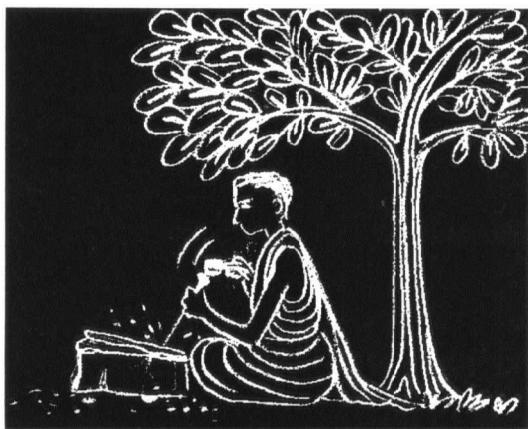
只有甘为奴隶的心，才会成为奴隶。

至于巴希尔如何还清他的债务，怎样成为一个成功的骆驼商人，且听下文分解。



巴希尔的故事

要是一个人能摆脱债务的陷阱，把他闲置不用的钱财储蓄起来或是用于投资，就会给他自己和家人带来好处，如果一个人的荷包里总是没几个钱，那就等于是对他的家人和国家不负责任。一个想要做一番事业的人，一定要懂得储蓄。



三大目标

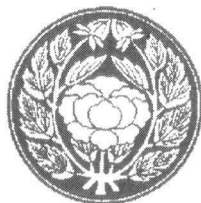
我刚从叙利亚回到巴比伦，终于甩掉了我的奴隶身份。此时此刻正是月圆的时候，我下定决心一定要把我以前欠下的所有债务还清，做一个让所有巴比伦城的人都尊敬的富翁。我把清偿债务的过程永久地刻录下来，让它一路指引我，时刻提醒我要履行自己最迫切的愿望。

钱庄老板阿尔富是我的好朋友，他充满智慧的忠告，让我下定决心要严格地实施一套周密的计划。阿尔富告诉我，任何一个懂得自尊的人都可以通过这套计划摆脱债务，成为富有之人。

我一直渴慕、期待实现的三大目标就包含在这套计划中。

第一，这套计划的目的是为了给我未来富足的生活提供充足的供应。

因此我一定要把我所有收入中至少十分之一积攒下来。阿尔富说的很有道理：“要是一个人能把他闲



置不用的钱财储存起来，就会给他的家人带来好处，同时也等于是效忠了国王。如果一个人的荷包里总是没几个钱，那就等于是对家人和国王不负责任；而那些荷包里一个子儿也没有的人，不但是对家人的残酷，而且也是对国王的不忠，同时，他自己的内心也会陷入自责之中而遭受痛苦。所以，一个想要做一番事业的人，一定要懂得储蓄，这样，他才能发自内心地爱他的家人，全心全意地效忠国王。”

第二，这套计划的目的是为了保障我心爱的妻子能过上衣食无忧的生活。



以前被迫回娘家生活的妻子现在又回到了我的身边，她对我还是那么忠贞不渝。阿尔富说了，一个男人能照顾好忠贞的妻子，就能增强他的自重意识，使他完成人生目标的决心更大，毅力更坚韧。因此我决定把收入的七成留做家庭开支，除了能解决一家人的温饱之外，还能有所剩余作为额外的开支，免得我们的日子总是过得紧巴巴的，这样我们也可以增加一些享受的内容。阿尔富非常严肃地叮嘱过我，为了我的人生目标能够早日实现，我们的日常生活开销只能保持在七成以内，这样我的整体计划才不至于被破坏。所以我必须严格控制，只能把收入的七成拿出来消费。

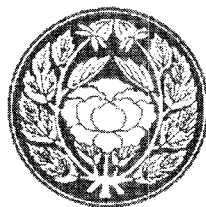
第三，这套计划的目的是为了让我有钱还债。

因此，每到月圆的时候，我就要拿出两成的收入，严格公平地均分成几份，还给当初那么信任我、肯把钱借给我的债主。这样持之以恒，我一定能清偿所有的债务。

下面所列，是我债主的名字和我欠他们的钱数：

法鲁：纺织商——2个银钱加6个铜钱。

辛贾：沙发匠——1个银钱。



阿玛尔：我的朋友——3个银钱加1个铜钱。

詹卡尔：我的朋友——4个银钱加7个铜钱。

阿斯卡米尔：我的朋友——1个银钱加3个铜钱。

哈林希尔：珠宝商——6个银钱加两个铜钱。

迪阿贝凯：我父亲的朋友——4个银钱加1个铜钱。

阿卡哈：房东——14个银钱。

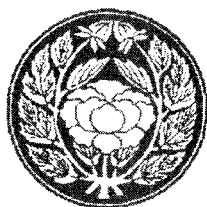
阿尔富：钱庄老板——9个银钱。

华瑞吉克：农夫——1个银钱加7个铜钱。

我总共欠下了190个银钱加140个铜钱。这笔数目的确不小，所以我才会因为还不上债务，愚蠢到把妻子送回了娘家的地步，自己也被迫流落他乡，寻找发财的机会。谁曾想倒霉的事情还在后头，我最后沦落到只好卖身为奴。

现在，阿尔富教给了我一个偿还债务的好方法，我可以留出收入的一部分来一点点还债。现在我才渐渐明白，以前我不敢面对自己因为奢侈挥霍欠下债务的做法是多么愚蠢。

一个人的欲望是无穷无尽的，这些欲望是永远都不会完全满足的，如果把自己的收入花在不能满足的欲望上，就会陷入欲望的无底洞中，永远不会积累资本发财了。



实施计划

我又找到我的那些债主们，逐一地向他们解释原因并作出保证，我会靠自己的双手赚钱，清还债务，除此之外我别无他法。从今以后，每个月我都会把收入的两成拿出来，平分给我的债主们。我的偿还能力也就这么大了，再多就超出我的极限了。所以希望他们能够耐心一点，早晚他们会从我这里收回他们自己的钱的。

我一直把阿玛尔当成我最好的朋友，可是这次他却用恶毒的话来骂我，我只好羞愧地离开他。农夫华瑞吉克则希望我还钱的时候把他放在第一个，因为他等钱急用。房东阿卡哈的态度有些粗暴，他说如果我不能立即把所有的钱都还上的话，他就会把我揍扁了。其他的债主都还通情达理，同意我的计划；这还能给我点信心。虽然有几个债主有点蛮不讲理，但是大部分债主还是愿意给我时间慢慢来

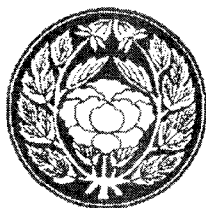
的。通过观察我发现，还债比躲债还是要容易些。

现在我工作起来心情愉快，轻松自在，我妻子也非常支持我的还债计划，我们俩的决心一样坚定。我的主人阿巴图是骆驼商，一个月下来，我为他买进几匹气力充沛、腿脚强健的骆驼，因此这个月月圆的那天，我领到了 19 块银钱的报酬。

按照计划，我把这些钱分成了三份，一份是存起来的一成收入，一份是交给妻子的七成收入，剩下的那两成的收入被我平分了还给债主。

我没碰到过阿玛尔，所以我就把钱还给了他的妻子。华瑞吉克从我手里把钱接过去的时候，高兴得差点要亲我一口了。只有老阿卡哈不那么兴奋，他提醒我最好再快点。我告诉他说，要是我一直都饿不着，也不用操心生活上的事，我还能加快我的还钱速度。剩下的那些债主甚至还对我表示感谢，夸奖我工作很卖力。

就这么着过了一个月，我还上了将近 4 个银钱的债，有 2 块银钱的债主我没有找到，所以我把它存了起来。我长久以来的郁闷心情终于得到消解，轻松了起来。



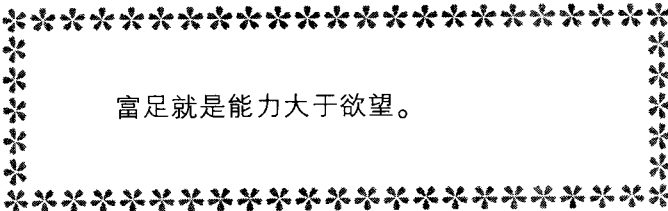
第二个月圆的时候，虽然我仍旧卖力工作，但是业绩差点，我没有发现值得收购的骆驼，所以我的工资只有 11 块银钱。我们夫妻俩不得不放弃了买新衣服打算，伙食上也降低了标准，为的是坚持我们的还债计划。

我还像上个月那样处理了我的收入。这次，阿玛尔对我的还钱举动表示了赞赏，让我很是意外。华瑞吉克也对我表示了肯定，可是阿卡哈这次却暴跳如雷，我可不买他的账，我对他说：“如果你嫌少的话，我只好拿回去了。”这下他没办法了，只好妥协。其余的债主还一如既往地支持我，而且更加满意了。

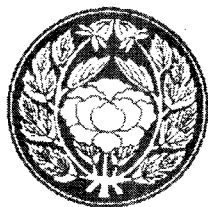
第三次月圆的时候，我感到非常振奋，因为一个月我碰上了好多又高又壮的骆驼，我选其中最好的几头买下了，所以这个月我赚到了 42 块银钱。这使我们的生活水平大大提高了，不但买了几双早就该买的凉鞋和衣服，还吃到了羊肉和禽肉呢！

这次我们有 8 块多的银钱可以还给债主，连阿卡哈都觉得心满意足了。

这个计划实在是太棒了，我们一定会因此还清外债，而且我们已经开始有积蓄了。



富足就是能力大于欲望。



三个月之后，我已经攒了 21 块银钱了，这些足够我在朋友们中间恢复自信心了。我妻子也把家里收拾得井井有条，我们可以穿着体面的衣服四处走动，能重新住到一起让我们非常高兴。

月亮又圆了。如果没记错的话，我想我的计划已经执行 12 个月了。今天我非常激动，激动得我一定要把今天所发生的事情记录下来。是的，今天我终于还清了我所有的债务！我们夫妻两个兴奋得不知如何是好，我们弄了很多好吃的东西，庆祝我们凭着坚强的决心终于坚持下来，还清了债务。

还清最后一笔债

我最后一次去找债主还钱的时候发生的许多事，让我终生难忘。阿玛尔说他要求收回曾经骂过我的那些愚蠢的话，并且表示我们俩仍旧是最好的朋友。老阿卡哈说起话来也不那么粗暴了，他说：“知道吗，原来的你和一摊烂泥巴一样，任人挤，任人踩，可是现在的你却像一块足以抵挡利刃的铜块一样。

要是什么时候你缺钱了，没问题，来找我吧。”其他债主对我的态度恭敬得让我很是得意，但是只有我亲爱的妻子看我的眼神，才能让我真正找回自信。

我真的非常希望把这套计划推荐给周围所有渴望有一番作为的人。大家可以想一想，既然这套计划能够让一个从前的奴隶还清了债务还储蓄了不少的黄金，对一个没有债务困扰的人，找到发财致富的自主之路对他来说还算得上什么难事吗？当然，到目前为止，我的计划并没有完全实现，但是我相信，只要我持之以恒，坚持不懈，总有一天我会活得更加自在。

记住：

不管你是否富有，一定要诚实地面对生活，而且，不要让你的欲望大于你的能力。



最幸运的人

人物表：

阿旺达：从奴隶到富翁，他的秘诀就是在勤奋工作的基础上寻求投资，终于建立起庞大的财富机器。

阿古拉：阿旺达的世友唐·古拉的孙子，未经世事，常常异想天开。

巴比伦的商界名人阿旺达正骑着马神气地走在队伍的最前面。他穿的衣服看上去既合身又体面，他喜欢骑在马背上的时候很舒适的感觉。看他今天的这副模样，谁还能想得到他年轻的时候是什么样的状态呢？

大马士革和巴比伦相距十分遥远，中间隔着沙漠，这段路程走起来十分的艰险。这条路上有阿拉伯部落分布着，他们骁勇善战，来往其间的富庶商队随时都有可能被他们袭击抢劫。但是这些传言中的强盗们并没有让阿旺达退却，他相信跟随着自己的这么一大批善于骑射的保镖，一定会保护好自己，保证他能毫发无损。

但是，这次队伍里有一个年轻人让他十分苦恼，那就是来自大马士革的阿古拉。这个年轻人是他以前的贸易伙伴兼恩人唐·古拉的孙子，阿旺达总是觉得唐·古拉对自己的恩情是永远也报答不完的，如果能通过帮助他的孙子让自己表达一下该有多好啊。可是这些天来，这位年轻人身上暴露出来的不良性情，让他不知如何帮助他才好。

看着戴着戒指和耳环的小伙子阿古拉，心里想：



这个家伙还以为男人可以和女人一样戴着首饰珠宝招摇过市，别看这个家伙的长相和他的祖父很是相像，可是他的品位比他的祖父差多了。我带他出来，是希望帮助他奠定自己的事业，免得到最后落得像他父亲一样倾家荡产。

这个时候，阿古拉却用连珠炮一样的提问打断了阿旺达的思绪：“你为什么要这么辛苦地工作？为什么要亲自领着商队穿越沙漠，远涉千山万水呢？你如此的富有，难道你不知道人活着就是应该享受人生么？”

阿旺达微笑着说：“享受人生？如果你是我，你



打算怎么享受你的人生呢？”

“要是我能像你一样家财万贯，我要是不能像个王子一样活着才怪呢。我才不会像你这样冒着酷暑穿越沙漠，每一天都会把钱包里的钱花得一干二净，穿着世界上最华丽的衣服，戴稀世珍宝。我向往那样的生活。”阿古拉说完，得意地笑了起来。

阿旺达说：“你爷爷可是从来也没有戴过珠宝首饰哦！”接着他用开玩笑的口吻说：“你的时间从来都不花在工作上吗？”

阿古拉回答说：“工作？那是奴隶们的事儿。”

阿旺达听他这么一说，只好把要说的话咽了回去，不再说什么了。他们骑着马继续地前进，一直走到前面的下坡路，掉转马头，向远处绿色的山谷走去。他指着远处对小伙子说：

“看，山谷就要到了。你往前方看，已经模模糊糊看得到城墙。那座高塔就是举世闻名的贝尔神殿。要是你的眼神不错的话，大概你看得到贝尔神殿的屋脊上燃烧着的永恒之火和那火上冒出的青烟。”

阿古拉应声说：“我一看就知道，那个地方就是传说中的巴比伦城吧？对这个世界上最富有的城市我



可是一直向往着呢。因为我的祖父就是在这里创业的。他要是还活着该多好呀，那样的话我的生活就不会是今天这副窘迫的境地。”

阿旺达说：“为什么你希望你的祖父活着你好一直沾他的光呢？你和你的父亲完全可以另起炉灶，自己创业呀！”

“唉，遗憾的是我的祖父并没有把他的才能遗传给我们，我们父子俩没有掌握祖父赚钱的窍门。”

阿旺达又不说话了，脸上显出复杂表情，他向山谷的方向奔驰而去，他的商队紧随其后，一路上扬起漫天的红色沙尘。过了一会儿，他们走上了通往巴比伦王国的大路，转身向南，准备穿过正在灌溉着的水田。

三个正在犁地的老农夫吸引了阿旺达的注意，他觉得自己好像在哪里见过他们，但是却怎么也想不起来具体的地点了。这种感觉真是可笑，难道一个人在30年后经过当年曾经走过的同一片土地的时候，会发现如今在地里耕作的人还是当年的那些人吗？但是阿旺达猛然醒悟过来：是的，这些农夫和30年前的农夫就是同一群人！这时，其中一个农夫

可能因为手被磨破了，就停了下来扶着犁把站在那里，其他两个人还在步伐沉重地使劲儿犁地。

他们用木棍催赶着牛好让它们快点耕田，可是牛好像也非常累了，自顾自慢慢地走着。

如果时光倒流到 30 年前，阿旺达对这些农夫还充满着艳羡之情呢，甚至希望自己可以跟他们交换身份！可是现在情况已经发生了根本性的改变，他回头望了望自己的队伍，声势浩大的人群，百里挑一的骆驼和驴子，来自大马士革的珍奇货物，这些对他的全部财产来说只是其中的一小部分而已。

他指着那几个犁田的农夫对阿古拉说：“这几个人还跟 30 年前一样，连犁的地都是同一块。”

“也许你说得对，可是你怎么知道，这几个人还是你 30 年前见过的那几个人呢？”

阿旺达明明知道即使自己说了小伙子也肯定不会相信，但是他还是说：“我就在这里见过他们。”

30 年前的情景又涌现在阿旺达的眼前，为什么这些尘封的往事他始终无法忘怀，无法生活在真实的今天里呢？他看见正在向他微笑的唐·古拉。身边这个未经世事的小伙子给他带来的不快，顿时烟消



云散了。

但是他还没有什么好主意可以帮助身边这个打扮得珠光宝气、只知道挥霍的年轻人。如果有人需要一份工作，他随时都可以提供，可是，对于一个认为自己优秀到不需要工作的人来说，再多的工作机会也毫无意义。但是为了报答唐·古拉的恩情，他必须要帮助他的孙子。而且，他是真心的。他和唐·古拉都是崇尚节俭的人，他们的生活态度和阿古拉截然不同。

考虑到他现在的家庭和身份地位，阿旺达心里十分为难，但是他还是下定决心要说出那个秘密。这个秘密一旦说出来，可能会让人觉得残忍，甚至会伤害别人。但是他向来是个当机立断的人，他再也不能姑息容忍，他决心说出来。他对阿古拉说：“你不想知道我和你那个富有的祖父是怎么合伙做生意，怎么成为有钱人的吗？”

年轻人为之一震，立即来了兴趣：“您只要告诉我你们是怎么赚到那么多钱的就足够了，其他的我想我没有必要知道。”

阿旺达对他的话置之不理，继续说：“刚开始

的时候，我们和这些农夫一样，一起犁田。我当时就像你现在这么大。在四个连成一排的农夫里，有一个叫吉多的人，他实在是看不惯那些农夫，嫌弃他们干活太粗糙。我跟吉多连着，他气愤地说：“你看看那些懒惰的农夫，根本没有把犁头握紧，所以地耕得很浅，赶牛的人也不让牛深点耕，就像他们这样干活，哪能有什么好收成呢？”

阿古拉听了非常惊讶，追问道：“您说什么？您和吉多连在一起？”

“是，我们的脖子上套着精铜打造的镣铐，中间拴着一条长长的链子把我们连在一起。吉多那边那个人是个偷羊贼，叫萨巴多，我在故乡的时候就认识他。还有一个人叫‘海盗’，因为他没跟我们说过他的真名，所以我们都这么叫他。我们都觉得他可能是一个水手，因为当时水手中间流行刻蛇的纹身图案，而他的胸脯上刻的刺青的图案就是蛇。我们四个人被连在一条链子上，为的是让我们四个人能并排向前走。”

阿古拉不敢相信自己的耳朵，问道：“你的意思是说，你以前做过奴隶，被链起来干过活？”



“你祖父没有跟你说过我做过奴隶吗？”

“虽然我祖父常常说起你，但是他的话里可从来也没有露出半点口风，让我知道你曾经做过奴隶。”

阿旺达看着阿古拉说：“你祖父可是一个真正值得信赖的人，他从来不会贬低他人来抬高自己，任何秘密都可以告诉他。你呢？你也是我可以信赖的年轻人，是吗！？”

阿古拉说：“你信任我，当然没问题，我保证我肯定不会说出去。可是这件事让我不能不惊讶，快告诉我，你是怎么成了奴隶的呢？”

阿旺达耸了耸肩膀说：“其实从某个角度来说，谁不是奴隶呢？我是因为赌场和啤酒。我哥哥是一个行事莽撞的人，我成了他的受害者。在一次争吵中，我哥哥失手把他的朋友给杀了，为了打赢官司，我父亲想尽了一切办法，最后只好把我抵押给了一个寡妇。但是短时间内我父亲又凑不够钱把我赎回，所以那个寡妇非常生气，一气之下，就把我卖给了奴隶贩子。”

阿古拉愤怒地说：“真是无耻，还有这样不公

我们的先辈创业时多半是白手起家，靠自己的双手和自己的智慧才赢得了一片天地，后继者不应坐享其成，坐吃山空，而当兢兢业业，勤奋不辍。



平的事！那后来你怎么办？你怎么摆脱奴隶身份重新获得自由的？”

“好吧，听我说说这段故事吧。”

那群农夫看着我们从他们的身边走过，就嘲笑我们，甚至还有一个家伙摘下他脏兮兮的帽子向我们行鞠躬礼，滑稽地大声叫喊：“欢迎你们，国王的贵宾！欢迎你们来到巴比伦！国王正在城墙的那一侧恭候各位的光临！盛大的欢迎宴会正在等着你们，你们将会吃到美味的泥砖炖洋葱的！”其余的人也都跟着哄堂大笑，笑个没完。海盗被惹火了，他厉声咒骂这些愚蠢无聊的农夫。我就问他：“那个伙计说国王正在城墙的那一侧等着宴请我们，是什么意思？”

海盗说：“就是说我们要到那边的城墙下面去挑砖块，挑到你的腰累断了再也挑不动了为止。有的人还没等到腰被累断，早就先被监工给打死了。他们要是也敢打我，我就跟他们拼命。”

这个时候吉多插嘴说：“我怎么不相信呢，真的会有主人把老实干活的奴隶打死吗？要是没有这

些奴隶干活养活他们，他们也活不下去了，所以我
觉得他们应该会对勤快的奴隶好点的。”

萨巴多问：“谁在老老实实在地干活了？你看那
些农夫，猛眼看上去好像很勤快，实际上都是些装
模做样的家伙，他们的腰才累不断呢，他们就会装
样子，天天在那儿混日子。”

吉多反驳道：“他们怎么偷懒呢？要是你一天
犁了一公顷的地，主人当然看得出来你今天很卖力
气，可是要是你才犁了半公顷，不用说也知道你是
偷懒了。我就不喜欢偷懒，我喜欢工作，我很愿意
把工作做得有模有样，因为在我看来，工作就是我
最好的朋友。通过工作，我曾经获得过所有的好东
西：农田、母牛和农作物，一切的一切。”

萨巴多嘲笑他说：“可是，那些好东西现在怎
么不见了呢？叫我说，一个光会卖苦力的人不如一
个脑袋好使的人，钱照样赚，又不用使劲干活。要
是我们真的被卖到城墙那边去，你们等着瞧，我萨
巴多一定是被派去干挑水之类的轻快活，再瞧瞧你，
你不是喜欢工作吗？那你肯定会被派去挑砖，直到
把腰给累断了。”



那天晚上我吓坏了，翻来覆去地睡不着觉。我正好挨着警戒线的界限绳，当和我链在一起的三个人都睡着了的时候，我故意做动作把第一班的守卫吸引过来。那个家伙的出身是阿拉伯的强盗，他们向来以凶狠残忍闻名，只要盯上你的钱囊，他就会想尽一切办法把它抢走，哪怕是割断你的喉咙他也干得出来。

我小声问他：“尊敬的头，一路上你看起来真的很棒，你知道我们到了巴比伦以后，会不会被赶到城墙边上去？”

他好奇地问我：“你想知道这个干什么？”

我说：“你还看不出来吗？我还这么年轻，我可不想在那儿累死。如果我们被卖到城墙底下去我就可能被监工打死，我该怎么办呢？我怎样才能遇到一个好主人呢？”

他低声对我说：“你确实是个好小伙子，从来没给我找过麻烦，我告诉你一个诀窍。一般情况下你们都是先被带到奴隶市场，你千万要记住我说的话，如果有买主来到你身边，你一定要想方设法说服他们把你买走。你告诉他们你是个好工人，想找

一个好主人服侍他，为他工作。要是你没本事趁那个机会把自己卖出去的话，那你只好等第二天去城墙那边挑砖。”

说完，他就转身走开了。我枕着温热的沙地，望着满天的星斗，就开始想有关工作的事情。吉多说他把工作当成是最要好的朋友，这句话我觉得挺新鲜。难道会成为我最好的朋友吗？要是通过工作能让我脱离现在这种生活，那工作就是我的朋友。

吉多醒了，我就轻声地告诉他那个守卫说的话。在我们去往巴比伦的旅途中，这些便成了我的一道希望之光。那天下午我们就到了巴比伦。我们被带到城墙边，那里聚集着一排又一排的奴隶，他们在倾斜的道路上爬上爬下。等我们走近了才看清楚，原来有成千上万的人正在做苦工：有一些人在挖护城河，还有一些人把沙子混进泥砖里。剩下的大部分人都在挑砖块，他们准备沿着陡坡的方向，把砖块一篮一篮地挑到坡顶的大厦上去。

监工不停地咒骂着动作迟缓的奴隶，并且扬起鞭子抽打他们，抽打着那些可怜的、疲惫的奴隶们。有的人实在不堪重负，步履蹒跚，终于支撑不住而



倒了下来。如果用鞭子打也不能让他们重新站起来的话，他们就会被拖到路边，蜷曲着身子蹲着。过不了多长时间，就会有人把他们拖到另外一堆已经聚集在一起的胆怯畏缩的奴隶里，等着被推进坟坑里埋了。这些可怕的情景让我浑身颤抖。要是我的父亲没钱赎我回去的话，这就将是我的下场吧。

事情果然和那个守卫说的一样，我们跟着一群人穿过城门，进到关押奴隶的监狱里，等着被送到奴隶市场。

第二天我们就被带到了奴隶市场。到了这里的奴隶都非常害怕，他们稀里糊涂地又推又挤，如果守卫不用皮鞭逼他们，他们就绝不会向前挪一步，好让买主看清他们。而吉多和我，却争取抓住每一次机会，好和那些愿意与我们搭话的买主表明心迹。

有一个跟着国王卫队军官一起来的奴隶贩子，选中了海盗。士兵就过来拷住海盗，可是他却企图反抗，刚一动手，就被士兵狠狠地抽了几鞭子。海盗被他们带走了，我替他感到悲愤和惋惜。

吉多说马上就要到我们了。趁买主还没接近我们，吉多就热切不停地安慰我，他总是说些“我的

未来离不开工作，工作对我来说是最重要的，只要热爱工作，一定会有好报应的。”等等的话。他跟我说：“很多人不喜欢工作，面对工作如临大敌。你可不要跟他们一个样，工作艰苦有什么可怕的？要是你为自己盖起一栋气派的大房子，你还会在意当初那些檩子有多重，为了挑水和泥你走了多远的路啊？听着，小伙子，要是走运的话你被买走了，你一定要努力做好主人吩咐你干的活，要是他没空欣赏你的辛勤付出，你也不要抱怨。记住，你仍然要做好你的工作，必要的时候也不要忘了帮助需要你的人，这样你一定会变得更好。”这时，一个高大的农夫来到我们面前，仔细打量着我们。

吉多就主动迎上去跟农夫聊天，说完了很多关于他的农田和收成的事后，他就开始自我推荐。农夫很快就被他说服并要买他走。经过和奴隶贩子一番激烈的讨价还价之后，农夫从腰里掏出了装满钱的钱袋，付了钱，带走了吉多。

那天早上许多奴隶都被买走了。到了中午的时候，那个守卫偷偷走过来跟我说，奴隶贩子已经有点不耐烦了，他可不想明天晚上再这么折腾一遍。



所以很可能今天傍晚的时候，他就打算把所有这些剩下的奴隶交给国王的部下带走。我简直已经绝望了。正在这个时候，一个面容和善的胖面包师走到墙边来到我跟前，他问我们这里有没有面包师。

我马上接话说：“像您这么出色的面包师怎么会选错了地方呢？要我说，到这里来选一个现成的面包师还不如选一个愿意学做面包的学徒呢，您看看我，年轻，有力气，愿意干活。要是您肯给我一个机会试试的话，我一定竭尽全力努力工作，肯定能帮您赚不少钱呢。”

我的话让他印象深刻，他就走过去和奴隶贩子讨价还价。压根儿就没多看我一眼的奴隶贩子这个时候开始吹牛了，他夸我懂技术，身体好，脾气也不错，弄得我觉得自己好像一头肥牛，马上要被屠夫拉走了。还好，最后两个人谈妥了，这让我激动不已。当我的新主人带我离开的时候，我觉得自己就是那天全巴比伦最幸运的人了。

我对我的主人家非常满意，我的主人奈德·阿波罗，教我研磨大麦，起炉火，还教会了我最难学的磨上好的芝麻粉——做蜂蜜蛋糕的时候用。我的床

被主人安排在存放谷粮的仓库中，老女仆史蒂娃对我也很好，经常煮很多好东西给我吃，因为她的很多费力而且粗重的家务活都是我帮忙干的。

到了这个时候，我对活下去才有了点信心，终于，我可以向别人证明我是一个有用的人了，接下来，我还要想办法获得自由。

我经常向阿波罗请教怎么揉面团，怎么烘干，这种主动的态度让他非常高兴，他向我传授了他所有的技艺。一旦我学会了烘焙蜂蜜蛋糕这种高难度的活，以后所有烘焙的工作我就一个人包下了。因此主人休息的时间越来越多。史蒂娃就看不惯这样的事，她摇着头说：“人要是不干活了，可不是件好事。”

这个时候，怎么赚钱成了我要考虑的头等大事，我要早点赎回我的自由。我想，每天中午做好糕饼之后我就闲着了，要是我利用这些时间再去找一份赚钱的工作的话，阿波罗一定会同意。

这样我可以把我每天下午赚来的钱分给他一些。经过观察我发现，我可以每天多做一些蜂蜜蛋糕，拿到街上卖给那些逛街的人。我去跟阿波罗说：



“要是我中午干完活以后还能利用下午的时间多赚点钱的话，我就能为自己赚钱了，这样一来不但我自己需要的东西可以用自己的钱买，您也可以分享我赚到的钱，您觉得这个想法怎么样呢？”

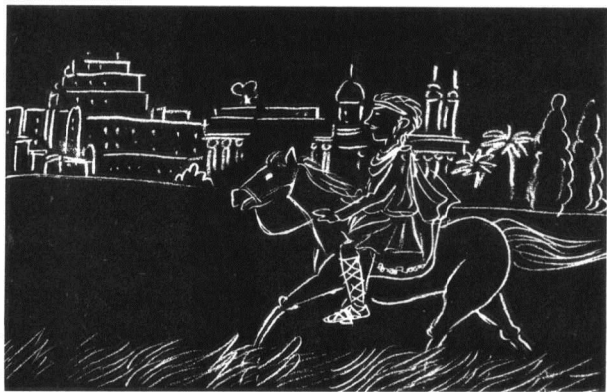
他立即就同意了，并且说我的想法不错。我接着告诉他，我要做的另一份工作就是到街上去卖我们自己做的蜂蜜蛋糕，他听了更是高兴得不得了。他说：“就按你说的办，一个铜钱两块蛋糕，你每赚一个铜钱，就要把其中的一半交给我，作为面粉、蜂蜜和柴火的成本费；剩下的半铜钱我们对半分。”我早就猜到阿波罗一定会非常慷慨的，他竟然肯把收入的四分之一都留给我！那天晚上为了赶制一个托盘来装要兜售的蛋糕我忙到很晚。阿波罗把一件有点破的旧袍子送给了我，免得我出去卖蛋糕的时候还穿着奴隶的衣服，史蒂娃帮我把袍子洗了洗并且补好了。

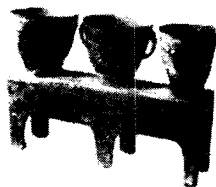
第二天，我特意多做了几份蜂蜜蛋糕。下午，我用托盘装上这些既好吃又好看的蛋糕到大街上叫卖。开始的时候没有人注意我，让我有点失望，但是我还是坚持了下来。到傍晚的时候，很多人开始

饿了，于是他们就来买我的蛋糕，一整盘的蛋糕一会儿就兜售一空。

我的生意成功了！阿波罗也高兴得很，我们各自都得到了一份新的收入。让我兴奋的是，我终于开始有属于自己的钱了。正像吉多说的那样，主人怎么会不喜欢老老实实干活的奴隶呢？那天晚上，我激动得整夜都睡不着，满脑子都在计算，这样干下去一年我会有多少收入，需要多少年的时间我可以把自己赎回来了。

就这样，我开始了每天都卖蛋糕的生活。不久，我就有了一些固定的买主。你的祖父唐·古拉就是其





中之一。那个时候他是个地毯商，向家庭主妇卖地毯。他经常骑着毛驴，后面驮着地毯，一个黑奴跟着他。他们俩一起在几个城市之间穿梭。他经常会到我这里来买蛋糕，每次都是四块：他自己和黑奴每人两块。他总是一边吃蛋糕，一边跟我聊天。

你祖父那天对我说的那些话我永远也不会忘记。他跟我说：“小伙子，这个蛋糕味道不错，我很喜欢。但是我更喜欢的，是你卖这些蛋糕的经营方式，这种方式非常好，它不但会激发你的进取心，而且最终会帮助你走向成功！”

可是阿古拉，你想过没有，这些话对当时的我来说激励作用是多么的大！那个时候，我只不过是一个非常可怜的小奴隶，孤苦伶仃地在大城市里漂泊，只有拼命工作，才能洗刷当奴隶带给我的耻辱。

接下来的几个月，我每天都有几分钱的收入，我的钱囊慢慢鼓起来了。吉多说的没错，实践证明，工作确实是我再好不过的朋友了。我非常高兴，但是史蒂娃却变得忧心忡忡。她非常担心地说：“你的主人迷上赌博了，真让我担心。”

有一天一上街，凑巧得很，我遇到了吉多，我

高兴极了。他正牵着驮满了三车蔬菜的三只驴子往市场走。他说：“我工作得特别卖力，干得也很好，所以主人对我非常满意，现在我已经是工头了，你看，主人把这么重要的任务交给我，让我负责到市场来卖蔬菜，他还叫人把我的家人接来和我住一起。是工作把我从困境中挽救出来，总有一天，还将是工作这个老朋友会帮我赎身，让我再次拥有自己的田产。”

时间长了，每天看着我卖完蛋糕回到店里成了阿波罗最高兴的事。几乎从我一出门他就开始了焦急的等待，等着我回去算算我当天赚了多少钱，然后好分账。他鼓励我开辟市场以增加我们的销售额。

于是我就到城外去，向那些监督奴隶建造城墙的监工们兜售我的蛋糕。本来我再也不想回到这种地方，目睹那些令人心寒的景象了，但是这些监工出手大方，已经成为我主要的顾客。有一天，我偶然间看到了挤在奴隶们之间的萨巴多，他干的正是用篮子挑砖的工作。

他的遭遇让我心情沉重，我就拿了一块蛋糕给他吃。他赶紧抢了过去，一口把蛋糕全部塞了进去。



看到他眼神中闪烁着贪婪和饥渴，我觉得不寒而栗。趁着混乱，不等他找到我，我已经远远地躲开了。他那副模样让我实在不忍心再看下去了。

有一天我又遇到了你的祖父唐·古拉，他问我说：“为什么你工作起来那么卖力？”当时他问我话时候的口气和今天你问我这句话时候的口气简直如出一辙。你还记得吉多对我说过的那些话吗？我把这些话对你的祖父说了一遍，我还告诉他我的经历已经证明我这位朋友的话真是千真万确。我骄傲地把我鼓鼓的钱囊拿出来向你的祖父展示，并告诉我计划用这些钱为自己赎身。

他又问我说：“如果你自由了，你打算做什么呢？”我说：“做生意！如果我自由了我还要做生意。”

这时候他对我说了个令我十分震惊的秘密，我从来没想过的秘密。他偷偷告诉我说：“我一直没有告诉你，其实我现在也是个奴隶，我的生意是我跟主人合伙做的。”

阿旺达说到这儿，阿古拉打断了他的话：“等

一等，不，我不想听你说这些诽谤我祖父的谎话，他绝对不会是一个奴隶，永远都不可能是！”阿古拉愤怒之极。

阿旺达却镇定自若，接着说，“他最让我敬重的一点就是，能够身处不幸却不气馁，并且翻身做了大马士革的杰出子民。你是他的孙子，难道你要比他逊色很多吗？难道你就不能像一个男子汉一样接受事实？难道你宁愿活在错误的假象中不能自拔吗？”

阿古拉挺直了腰板坐在骆驼上，因为努力压抑自己的情绪而使声音变得好像已经歇斯底里了：“我的祖父，他曾经受万人景仰，他一生做过的善事数不胜数。叙利亚发生灾荒的时候，如果不是他捐出一大笔钱从埃及买来粮草，运到大马士革，解决了那场饥荒，那就不知道有多少人会饿死！现在，让你这么一说，他竟然成了一个遭人唾弃的巴比伦奴隶了！”

阿旺达回答说：“要是当年他甘心一直留在巴比伦做奴隶，那当然应该遭人唾弃，但是他没有！他坚持不懈地努力，终于成为大马士革的杰出人物，



诸神也会对他敬重有加，让不幸远离他。”阿旺达又接着讲他的故事：

告诉了我他的奴隶身份以后，他说他也渴望赎回自由。这个时候他积攒的钱已经足够赎身了，可是一旦得到自由之后，又该干什么呢？他为此困惑无比。他担心他获得自由之后会失去客户，也害怕离开了主人之后再没有人会支持他。

他的犹豫不决让我感到不可理解，我对他说：“不能再依附于你的主人了，重新做个自由人，去享受一个自由人的感觉吧！行动起来，勇敢地走向成功！你必须首先确定你要实现的目标，然后为了目标辛勤工作，让工作帮助你实现目标！”我对他的弱点直言不讳，他不但不生气反而很高兴，他怀着美好的憧憬走开了。

有一天因为卖蛋糕我又来到了城门口，发现很多人聚集在那里。我惊讶地问一位老兄，出了什么事，他说：“你不知道吗？一个想逃跑的奴隶杀死了一个国王的卫兵，他被抓到了，交付审判。今天就要在这里执行死刑，是鞭答处死。一会儿国王会

亲临现场观看行刑过程。”

鞭笞台周围已经被围得水泄不通，为了避免人群把我装蛋糕的托盘挤翻，我不能在人群中观看，所以我只好到还没有完工的城垣上站着看，这样可以越过众人的头，看得更清楚些。这个位置的确很难得，我荣幸地看到了巴比伦国王本人乘着金色战车来到这里。我相信很多人一生也不会经历那么豪华的场面：如此之高贵、华美的龙袍和金缕衣，还有天鹅绒料的服装。

尽管那个奴隶凄惨的叫声很远都能够听到，但是鞭笞台上发生的事情我一点也看不到。让我难以置信的是，我们的国王看上去那么英俊高贵，却能够容忍如此血腥的场面！我们的国王竟然还能一边欣赏，一边和他身边的大臣贵族们有说有笑。这个国王实在是太残忍了，难怪他会召集奴隶为他修建城墙！我终于明白了，他是一个非人道的残暴君主。那个奴隶终于因为鞭笞而死去，他的尸体被吊在一个杆子上示众。等人群慢慢散去的时候我才走上前去看个究竟，这个奴隶毛茸茸的胸脯上刻着刺青，图案是两条蛇。我的上帝啊，这个人就是海盗呀！



当我再次遇到唐·古拉的时候，他已经是个自由人了。他和我打招呼的时候特别激动：“看看吧，你还认得出那个奴隶吗？现在他已经是个自由人了！你的话真的像魔法一样。”

“我的生意是一天比一天好，出售货物的数量和利润都在不停地增长。我的妻子也为我庆祝，她是个自由人，是我主人的侄女。她建议我们搬家，到一个陌生的城市去，那样的话周围的人就不会知道我曾经是个奴隶了，我的孩子们也不必经历我所经历过的生活磨难了。就像你说的那样，工作成为我的好朋友，因为工作，我重新找到了自信，增强了我做生意时的信心和能力。”

一天晚上，史蒂娃神情沮丧地来找我，对我说：“你的主人遇到大麻烦了，我担心他会出事。几个月以前，他赌博输了不少钱，所以拖欠着农夫的谷粮和蜂蜜钱也没有还上，那些债主和农夫们都已经非常生气了，他们对主人进行恐吓。”

我并没有想太多，就随便说道：“他犯下的愚蠢的错误为什么要我们来替他担心呢？他是主人，我们能拿他怎么样呢？”

史蒂娃急了，大声骂道：“你这个大傻瓜，你还被蒙在鼓里呢，难道你不知道吗？主人借钱的时候就是用你做的抵押。从法律上说，你只不过是他的财产而已，他想怎么处置你随他的便。现在我也不知道怎么办才好，本来他是一个挺好的主人，可是怎么一下子就变成今天这个样子了？”

史蒂娃的担忧果然很快就成为现实了。第二天，当我正在烘烤面包的时候，主人的一个债主带来一个名叫萨丰尔的人，他上上下下地打量了我一会儿，然后说他对我很满意。

这个债主趁我的主人不在，让萨丰尔赶紧把我领走。我身上只穿着一件袍子，就被急急忙忙地带走了，除了我的腰间有一袋装得满满的钱囊。当时炉子里未熟的面包还在烤着。

就这样，我被命运从自己建筑的希望中给卷走了，就像一棵被台风连根拔起的树，被卷进波涛汹涌的汪洋大海里。又是因为赌博，我第二次成为受害者。

萨丰尔可真是个愚蠢的东西。在我们俩穿过巴比伦城的路上，我跟他说，以前为阿波罗工作的时候



候我忠心耿耿，我希望再为他工作的时候也能如此。但是这个家伙一点也不在意我说的话，他只是说：“我的主人让我做主管，吩咐我要多买奴隶，加速工作，争取早一天结束工程。可是工程量那么大，让谁干那么短的时间也干不完呀！”

你可以想像一下：在一望无际的沙漠里，一棵大树也没有，只有几株低矮的灌木丛，太阳火辣辣的，晒得水壶里的水都像开水一样，烫得不能喝。你再接着想像一下，奴隶们站成一排，从早干到晚从不间断。他们艰难地从很深的壕沟里挑出装满沉重泥土的桶子来，再艰难地上岸。你还可以继续想像，奴隶们吃的食物装在像猪饲料槽一样细长、敞开的长方形盒子里。他们住的地方根本没有帐篷，连铺上稻草的床也没有。这就是我当时的工作环境。我把自己攒下来的钱埋起来，为了避免以后找不到地方了，我在那里做了个记号。

开始的时候我还能做到去喜欢我的工作，可是没几个月的时间，我就精神崩溃了。本来我的身体就很疲惫瘦弱，又染上了热病，我什么也吃不下，再说也没有羊肉和蔬菜可吃。到了晚上我一点觉也

睡不着，辗转反侧。

如此悲惨的遭遇让我想起了萨巴多说的话：要假装工作得很卖力，这样就可以避免把自己的腰累断了。可是我不是不同意他的说法吗？我觉得他的办法并非是个好主意。

我又想到了海盗的悲惨遭遇，难道我想和他一样反抗到死吗？他被鞭笞处死浑身是血的情景立即浮现在我的眼前，让我觉得实在是太恐怖了。

最后一次遇见吉多的情景这个时候出现在我脑海里，想想他因为努力工作而长满老茧的双手，他那愉快的笑容和洋溢着幸福的脸，显然，还是像吉多那样，把工作当成朋友的方法比较可行。

我和吉多一样热爱工作，甚至他工作得可能还没有我这么卖力呢！可是为什么同样是工作，吉多收获的是幸福和成功，而我却恰恰相反呢？这里面难道有神格外眷顾的原因？难道我只能在这儿无休止地工作却永远都得不到我渴望的幸福和成功吗？问题一个接一个地冒了出来，我却漫无头绪。

过了没几天，好像已经到了我忍耐的极限了，我的问题还是一筹莫展，没有答案。萨丰尔派人来



叫我，说是一位主人委托一个信差来领我回巴比伦。我把我的钱囊挖了出来，穿上破烂的袍子，跟着信差回巴比伦去见他的主人。

一路上因为发高烧，我的脑袋疼痛难忍。我觉得自己的人生就像是被台风卷来卷去的东西一样，我的生活，和故乡的歌谣里唱的是多么相像：

厄运犹如龙卷风，带来风雨把人卷。

它的行踪不能访，它的结局无法料。

难道我命中注定就应该这样一直被惩罚下去却不知道受罚的原因吗？谁能告诉我新的遭遇将会是何其悲惨和令人失望？

终于，我们到了主人的家。再一次令我非常震惊甚至连想都没想过的是，我的新主人就是唐·古拉。他在等我，帮我卸下行李之后，他像拥抱一个多年未曾谋面的亲兄弟一样拥抱着我。

往屋里走的时候，我本来打算像一个奴隶跟着主人那样跟着他，可是被他拒绝了。他搂着我的肩膀说：“我一直都在找你，可是怎么都找不到，我

简直要绝望了。可是上帝让我遇到了史蒂娃，从她那里我知道了你主人的债主的名字，那个债主告诉我把你卖给了谁。你的新主人跟我费了半天劲讨价还价，虽然我为你付了一笔数目不小的钱，但是我觉得为了你特别值得。是你对人生的看法和积极进取的态度鼓舞了我，我才能够有机会拥有今天所有的一切。”

我打断他的话说：“那不是我的人生经验，是吉多告诉我的。”

他说：“那还不如说是你们两个人的人生经验。我非常感谢你们二位。接下来我们准备全家都搬到大马士革去，我非常需要你，你跟我合伙吧！看，你也将要成为一个自由人了。”说着，他从袍子里掏出一块泥板，上面是我的名字以及象征我奴隶身份的图案。这块泥板被他举过头顶，狠狠地摔到地上。泥板顿时变成了碎片，他又踏上去重重地踩了几脚，碎片化作尘土。

感激的泪水充满了我的眼眶，我终于明白，此时此刻，我才是真正的全巴比伦最幸运的人。你看，在我最凄惨的时候，又是工作适时地证明给我看，



只有它才是我最要好的朋友。我乐于工作的态度，不但帮我避免了去修筑城墙的命运，还帮我赢得了你祖父对我的好印象，甚至于他肯挑选我做他生意上的合伙人。

阿古拉好奇地问：“对我祖父来说，工作也是他后来能够发财的主要因素吗？”

阿旺达回答说：“从我认识他开始，就证明了这一点。你的祖父很乐于工作，所以诸神也待他不薄，给了他慷慨的回报。”

此时，阿古拉才如梦方醒般地说：“经你这番解说我才慢慢明白，原来是通过工作，并且有着明确的目标，我的祖父才能够吸引那么多爱戴他的人，人人都喜欢作他的朋友，帮助他走向成功。所谓自助者人助，也是通过工作，在大马士革他才能赢得荣誉。勤奋工作让他得到了所有他渴望拥有的东西。以前我还以为，只有奴隶才应该去勤奋工作。”

阿旺达总结说：“人生中值得享受的乐趣有很多，每一种都有它神赋的价值。我很高兴，工作不只是奴隶才能享受的乐趣，否则我就失去了活下去的理由了。虽然我也喜欢享受其他乐趣，但是工作

的乐趣是不可取代的。”

这时，阿旺达和阿古拉已经穿过巨大的铜门，走过了巴比伦城墙的阴影。当他们经过城门时，城门上的卫兵立即跑过来，站直了向这位光荣的巴比伦杰出子民致敬。

阿旺达昂着他的头，风光凛凛地率领着他的商队走过城门，进入街区。

这个时候阿古拉已经放下了他所有的架子，谦虚地说道：“一直以来，祖父就是我的榜样，我期望有一天自己能够像他一样。以前，没有人对我说过他到底是个啥样的人，今天，你告诉了我这一切。当我对祖父的了解越多，我就愈发敬佩他。感谢你告诉我这些关于我祖父的事情，这是我一生也报答不完的恩情。从今以后，我要像祖父那样，从细微处着眼，改变自己。我也要做个真正幸运的人。”

接着，阿古拉摘下了他耳朵上的珠宝和手指上的戒指，勒了一下宝马的缰绳，后退了一步，神色庄重地跟在了阿旺达的后面，坚定地向前行进。

每日激励

我来到这个世上，一定有我的使命。我要用全身心的爱来迎接今天。

如果没有爱，一切的事业将会失去意义，也终将失败。有了爱，事业会变得更加顺心，心灵也将更加美好。

我要养成良好的习惯，并全心全意地去实行。只有行动，才可能成就一切。

我要坚持不懈，直到成功。

今天是生命中最好的一天，我要感谢家人与亲朋的祝福。我不担心，也不会抱怨，前进的道路上有他们的护佑。

沮丧时，我引吭高歌。

悲伤时，我开怀大笑。

自卑时，我换上新装。

穷困潦倒时，我憧憬未来的美好。

力不从心时，我回想过去的风光。

自轻自贱时，我想一想自己的目标。

当我情绪低落时，我知道，除了祈祷，便是改变。我要成为自己的主人，我因此而变得有价值。

现在就是我的所有，我要注重事情细节，在细节里表现出一个成功人的优良品质。

现在就是我成功的基础，我要勇敢面对现实，我要用一个良好的愿望和行动来改变它，我是奇迹的创造者，只要我行动，世界便为我而改变。

我渴望成功，快乐与心灵平静。除非我行动，否则，这一切都是空想。

所以，我不等待，我此时，此地，马上便朝着目标而行动。

感谢苍天与大地，我要把这些启示溶化在我的血液里，让它指引我前方的道路。

I often give this book out as a gift whenever a person younger than me asks for my advice on money. I always present this book to them saying if you read it and do as it says, it will work magic. It really contains excellent, time tested advice, and would make a good gift for someone in their early 20s who is on their own for the first time, and struggling.

The book is a series of parables about money written in the 1920s by George Clason. They were written as individual essays of a few thousand words, but the theme throughout them is consistent ó save 10% of your money, give 10% away, use 10% to reduce your debt load, and live on the remaining 70%.

每逢年轻一代就财富问题垂询于我，我恒以此书为赠，同时言道：“若你精心阅读且身体力行，奇迹将发生。”为何？本书的确包含了历经近一个世纪时间检验的绝佳忠告，对初涉入世的二十多岁的一代是最好的礼物。

上世纪20年代，乔治·克拉森将一系列有关财富的寓言撰写成此书，文字优美流畅，更重要的是贯穿此书的著名公式：将你财富的10%存起；10%捐出；10%偿债；依靠其余70%生活。

本书的一再重版，说明它的价值所在。无论古代的巴比伦，还是今日的网络社会，人们面临的根本问题没有太大变化，因而本书就永远有它的存在价值。

——拿破仑·希尔

ISBN 7-5028-2562-2



9 787502 825621 >

ISBN 7-5028-2562-2/Z·340

(3188) 定价：18.00 元